



UNIVERSIDAD INTERNACIONAL SEK
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS,
ADMINISTRATIVAS Y TURISMO

Trabajo de fin de carrera titulado:

**“DOLARIZACIÓN EN EL ECUADOR: APRECIACIÓN DE SU
IMPACTO ECONÓMICO Y SOCIAL EN EL PERÍODO 2000-
2010”**

Realizado por:

PAOLA ESTEFANÍA LARCO MUÑOZ

Director del proyecto:

MsC. IVÁN MARTÍNEZ

Como requisito para la obtención del título de:

ECONOMISTA

Quito, Enero de 2014

DECLARACIÓN JURAMENTADA

Yo, PAOLA ESTEFANÍA LARCO MUÑOZ, con cédula de identidad número 172231439-8, declaro bajo juramento que el trabajo aquí desarrollado es de mi autoría, que no ha sido previamente presentado para ningún grado a calificación profesional; y, que he consultado las referencias bibliográficas que se incluyen en este documento.

A través de la presente declaración, cedo mis derechos de propiedad intelectual correspondientes a este trabajo, a la UNIVERSIDAD INTERNACIONAL SEK, según lo establecido por la Ley de Propiedad Intelectual, por su reglamento y por la normativa institucional vigente.

Paola Estefanía Larco Muñoz

C.C.: 1722314398

DECLARATORIA

El presente trabajo de investigación titulado:

**“DOLARIZACIÓN EN EL ECUADOR: APRECIACIÓN DE SU
IMPACTO ECONÓMICO Y SOCIAL EN EL PERÍODO 2000-2010”**

Realizado por:

PAOLA ESTEFANÍA LARCO MUÑOZ

Como Requisito para la Obtención del Título de:
ECONOMISTA

Ha Sido dirigido por el profesor
IVÁN MARTÍNEZ

Quien considera que constituye un trabajo original de su autor

Iván Martínez
DIRECTOR

LOS PROFESORES INFORMANTES

Los Profesores Informantes:

Economista Rodrigo Sáenz

Economista José Flores

Después de revisar el trabajo presentado,
lo han calificado como apto para su defensa oral
ante el tribunal examinador

Rodrigo Sáenz

José Flores

DEDICATORIA

A mi padre que ha demostrado ser un ejemplo de lucha y dedicación en mi vida.

A mi madre cuya dedicación y fortaleza me han permitido crecer día a día, asumiendo cada reto con responsabilidad y esfuerzo.

A mi hermana y su incondicional compañía y apoyo en el camino hacia esta meta.

A mis familiares, amigos y en especial a Andrés Nieto porque a lo largo de este trabajo nunca faltaron sus sonrisas de ánimo y sus palabras de aliento.

AGRADECIMIENTO

A mi director Iván Martínez por su acertada dirección de la tesis. Por el tiempo otorgado y por sus recomendaciones.

A mis profesores, por el conocimiento impartido y por haberme forjado como una verdadera profesional a lo largo de la carrera universitaria, tanto dentro como fuera de las aulas de clase.

A la Universidad Internacional SEK, por su esfuerzo de formar profesionales íntegros.

A mis padres por ser el pilar y el apoyo necesario en mi vida.

Resumen

En este trabajo de investigación se analiza la tendencia de comportamiento de los indicadores macroeconómicos considerados en el desarrollo del modelo teórico para conseguir un análisis objetivo del impacto creado por la dolarización. Se lo realizó en base a un estudio estadístico proponiendo un quiebre estructural en la tendencia de las variables mediante el test de estabilidad de Chow. Es importante para esta tesis presentar un escenario histórico como antecedente que permita comprender los factores y el proceso previo a la dolarización. En 1999 Ecuador atravesó una de las crisis más profundas en la historia del país, a partir de esto se tomó la decisión de adoptar al dólar como moneda oficial en la economía garantizando así preservar la estabilidad y disminuir los índices de inflación alcanzados debido a la crisis. En su etapa final la tesis busca poner en consideración al lector una serie de recomendaciones necesarias para mantener una dolarización estable y sólida; además de mantener vivo un recuerdo que marcó la vida de millones de ecuatorianos y que debe ser tomado como una lección para mejorar e impulsar la economía de un país tan privilegiado como es Ecuador.

Palabras claves: Dolarización, crisis, Ecuador, economía, Test de Chow.

Abstract

This research analyzes the trend of macroeconomic behavior considered in the development of theoretical model for an objective analysis of the impact generated by dollarization. This study was based on a statistical model proposing a structural break in the trend of the variables through the Chow stability test. It is important for this thesis to present historical scenery as a background for understanding the factors and the process before the dollarization. In 1999 Ecuador went through one of the worst crises in the country's history, forcing the government to adopt the U.S. dollar as the official currency in the economy thus ensuring preserve stability and lower inflation rates achieved due to the crisis. In its final stage, the thesis pursues the reader to consider series of recommendations to maintain a stable and solid dollarization in addition to keep alive a memory that impacted the lives of millions of Ecuadorians and should be taken as a lesson to improve and boost the economy of a country as privileged as Ecuador.

Keywords: Dollarization, crisis, Ecuador, economy, Chow Test

Índice general de contenidos

CAPÍTULO I.....	12
EL PROBLEMA	12
1.1 Planteamiento del Problema	12
1.2 Formulación del Problema.....	17
1.3 Sistematización del Problema.....	17
1.4 Objetivos.....	18
1.4.1 Objetivo General.....	18
1.4.2 Objetivos específicos	18
1.5 Justificación	19
1.5.1 Justificación teórica	19
1.5.2 Justificación práctica	20
CAPÍTULO II.	21
MARCO TEÓRICO	21
2.1 Fundamentación teórica.....	21
2.2 Caracterización de variables	52
2.2.1 Variable Dependiente	52
2.2.2 Variable Independiente.....	52
2.3 Hipótesis	52
CAPÍTULO III.	53
METODOLOGÍA	53
3.1 Nivel de Estudio	53
3.1.1 Exploratoria	53
3.1.2 Explicativa	54
3.2 Modalidad de la investigación.....	55
3.3 Método de investigación.....	56
3.3.1 Método Inductivo	56
3.3.2 Método Hipotético.....	56
3.4 Población y muestra.....	56

3.5 Operacionalización de variables	57
3.6 Instrumentos de investigación	65
3.6.1 Encuesta.....	65
3.6.2 Observación	65
3.6.3 Experimentación.....	65
3.7 Validez y confiabilidad de instrumentos	65
3.8 Procesamiento de datos	66
3.8.1 Tabulación	66
3.8.2 Codificación.....	66
CAPÍTULO IV.....	67
ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS.....	67
4.1 Análisis de resultados	67
4.2 Base de datos de indicadores económicos y sociales	78
4.3 Interpretación de datos.....	82
4.4 Cumplimiento de objetivos.....	87
4.5 Verificación de hipótesis	88
CAPÍTULO V.	89
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	89
5.1 Conclusiones.....	89
5.2 Recomendaciones	92
BIBLIOGRAFÍA.....	94

Índice de Ilustraciones

Ilustración 1: Producto Interno Bruto.....	28
Ilustración 2: Producto Interno Bruto.....	30
Ilustración 3: Producto Interno Bruto.....	31
Ilustración 4: Producto Interno Bruto Petrolero y No Petrolero	33
Ilustración 5: Producto Interno Bruto por Industrias	34
Ilustración 6: Oferta y Utilización Final de Bienes y Servicios	35
Ilustración 7: Índice de Precios General Nacional	38
Ilustración 8: Inflación Urbana Anual.....	39
Ilustración 9: Índice de ponderado de precios al consumidor por ciudades.....	40
Ilustración 10: Índice de ponderado de precios al consumidor por categoría de bienes y servicios.....	41
Ilustración 11: Evolución de las Exportaciones	44
Ilustración 12: Evolución de las Importaciones	45
Ilustración 13: Evolución de las Exportaciones por Producto Principal.....	47
Ilustración 14: Evolución de la exportación de flores naturales	48
Ilustración 15: Desempleo Urbano en el Ecuador.....	49
Ilustración 16: Subempleo Urbano en el Ecuador.....	49
Ilustración 17: Coeficiente de Gini urbano del Ecuador	50

Índice de Tablas

Tabla 1: Países dolarizados oficialmente	25
--	----

CAPÍTULO I.

EL PROBLEMA

1.1 Planteamiento del Problema

A finales de la década de los 90s Ecuador atravesó una de las mayores crisis en la historia económica del país. Existieron condiciones previas a la crisis que determinaron toda una serie de acontecimientos que de una u otra manera afectaron y provocaron el inicio de la crisis y el agravamiento de los indicadores macroeconómicos. Toda esta debacle se suscitó debido a una combinación de problemas principalmente políticos y económicos.

En efecto, en el año 1995 el Ecuador presenta una inestabilidad generada por problemas fronterizos con el Perú que provocan costos e inversión del Estado provocados por una guerra no declarada, la incertidumbre presente en esta época afectó al sistema cambiario, la moneda se devaluó y los agentes económicos ya empezaron a desconfiar del sucre.

La crisis política iniciada con la renuncia del vicepresidente, el Economista Alberto Dahik se agravó con la elección de una de las figuras más polémicas dentro de la política del país, en 1996 el Abogado Abdalá Bucaram inició su función como presidente de la República pero inmediatamente se vio inmerso en graves casos de corrupción precipitando su caída en febrero de 1997. El período corto de Fabián Alarcón fue simplemente el aviso inminente a una crisis, puesto a que el gobierno se manejaba con altos niveles de endeudamiento interno para satisfacer las demandas de la población y posteriormente el ya anunciado retiro del capital extranjero debido a la desconfianza generada por la inestabilidad política.

Dentro de lo económico y financiero, a partir del Gobierno del Arquitecto Sixto Durán Ballén, el país empezó con un proceso de liberalización y apertura de mercado en busca de converger con las ideologías internacionales de globalización. Para esto se presentó el Plan de Estabilización Macroeconómica, con reformas que se dieron especialmente en el campo de comercio exterior y el mercado de capitales, cambiario y monetario.

En 1994 se introduce la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero. Mediante ésta se logra un fortalecimiento de la banca privada que logró conseguir una mayor autogestión reduciendo el control público. El sistema financiero fue liberalizado provocando un relajamiento en el control bancario, las tasas de interés fueron liberadas y los bancos podían recibir y realizar préstamos en dólares. Los objetivos eran optimistas y se esperaba obtener una solvencia financiera interna y mejorar la confianza en la imagen crediticia del país por parte del exterior.

Lamentablemente en 1998 los choques externos también se hicieron presentes y contribuyeron a empeorar la economía del país. El precio bajo del petróleo disminuyó los ingresos por venta de este producto y deterioró la Balanza Comercial y la Balanza de Pagos, el Fenómeno del Niño produjo una reducción de la producción y comercialización de productos nacionales especialmente de la Costa y las crisis comerciales internacionales que afectaron principalmente a los países de Asia del Este, la Federación Rusa, México y Brasil redujeron los mercados de exportación para los productos ecuatorianos y a su vez redujeron los flujos financieros generalmente destinados a las economías en desarrollo.

A finales de 1998 Mahuad inicia su período con la histórica firma de la paz con Perú que acaba, de una forma no satisfactoria para la población, con los conflictos fronterizos. Lo que se esperaba era un cambio en la época de inestabilidad a través de la elección democrática de Jamil Mahuad pero esto significó más bien la caída del sistema financiero, del régimen monetario y del mismo gobierno debido a los levantamientos por el descontento popular; en especial de la población indígena que buscó la restructuración de los poderes del Estado: legislativo, ejecutivo y judicial.

A medida que pasaba el tiempo el descontento popular fue creciendo y la población indígena apoyada por los militares logró tomarse el Congreso Nacional para desconocer el gobierno de Jamil Mahuad y tomar el poder mediante un golpe de estado, el presidente tuvo que huir en la clandestinidad pero debido a las presiones externas se tuvo que entregar el gobierno al vicepresidente Gustavo Noboa.

Durante 1999 los bancos e instituciones financieras empezaron a tener dificultades de liquidez y solvencia debido a la crisis económica y a la inadecuada administración y supervisión. Los bancos mantuvieron prácticas riesgosas, el control fue deficiente y el gobierno ya no tenía medios legales para intervenir en los bancos. Las debilidades estructurales ocasionaron que el sistema financiero juegue un rol fundamental en la evolución de la crisis.

El Gobierno de Jamil Mahuad había elegido defender a la banca privada otorgándole grandes sumas de dinero de las reservas del Banco Central, y para evitar que los clientes dejaran sin los pocos recursos a los bancos fue inmediato el congelamiento de todos los depósitos. Se eliminó el impuesto a la Renta para remplazarlo por un impuesto del 1% en todas las transacciones financieras como un método fácil para aumentar los ingresos fiscales, que tanta falta le hacían. Sin embargo la gente buscó evitar este impuesto fomentando el retiro de los depósitos en los bancos y aumentando drásticamente la tenencia de efectivo. Esto sin duda fue una decisión tomada en mal momento y aceleró el colapso de varias entidades financieras.

Del mismo modo el gobierno creó una nueva entidad estatal llamada Agencia de Garantía de Depósitos (AGD), con el fin de intervenir y estabilizar el sistema financiero. Su principal tarea fue la de proporcionar recursos a los bancos con problemas financieros. Sin embargo su rol provocó inequidades sociales, las garantías se utilizaron para preservar los depósitos en dólares y no en sucres beneficiando a los grandes empresarios asociados también al sistema financiero y no a los pequeños ahorristas que generalmente hacían sus depósitos en sucres.

Es así que la creación de esta institución solamente respondió a presiones e intereses puesto que nunca hubo una coordinación con el Banco Central del Ecuador o la Superintendencia de Bancos para generar políticas en base a los intereses nacionales.

El congelamiento provocó la paralización de la actividad económica afectando el consumo, la liquidez y la producción profundizando la recesión del país. La inflación, devaluación, la falta de liquidez en el mercado y la crisis en sí impactaron socialmente a las familias incrementando la pobreza y el desempleo.

Luego de la crisis, la población empezó a demandar dólares para protegerse, presionando la tasa de cambio. Así mismo las empresas y el sector financiero se aprovisionaron de dólares para cumplir con las deudas en el exterior. El gobierno optó por dejar flotar el tipo de cambio. Esto agudizó la depreciación del sucre y la dolarización acelerada de la economía ecuatoriana. Enero del año 2000 es una fecha que quedó permanentemente grabada en la memoria de los ecuatorianos, la dolarización fue un proceso prácticamente indispensable en nuestro país, el Ecuador se convertía en el primer país de América Latina en sacrificar su moneda nacional e imponer el dólar como moneda de curso legal completa.

La dolarización fue implementada en concordancia con la Ley de Transformación Económica firmada en marzo. Esta ley estipulaba el procedimiento mediante el cual se adoptaría la dolarización. Primero el Banco Central debía comprar los sucres en circulación usando las reservas internacionales que disponía, luego el Ecuador adoptaría al dólar como una unidad monetaria, es decir como la moneda oficial.

La transición no fue fácil y ocasionó problemas en la población, la utilización de moneda fraccionaria recién empezó en septiembre del año 2000, existió confusión al aplicar la tasa de conversión y por último los billetes causaron confusión en la población analfabeta.

El concepto de dolarización en el Ecuador implicó un proceso en el que la moneda extranjera en este caso el dólar reemplaza a la moneda local en cualquiera de sus funciones: reserva de valor, unidad de cuenta y medio de pago.

Según Pablo Lucio Paredes (2002), lo define de la siguiente manera: "es simplemente un proceso mediante el cual la moneda de uso corriente en el Ecuador deja de ser el sucre y pasa a ser el dólar. En consecuencia, todo tiene que ser expresado en la nueva moneda: salarios, precios, cuentas bancarias, etc...."(p.18).

En Ecuador la dolarización oficial fue anunciada como una medida desesperada del Presidente Jamil Mahuad, él textualmente consideró esta decisión como un "salto al vacío", respondiendo a intereses políticos. Tal es el caso que en una conferencia dictada en la Universidad San Francisco de Quito, en diciembre de 2002, Gustavo Noboa, aseguró que al momento de asumir el poder rodeado de amigos preguntó qué hacer con la dolarización y al no recibir respuesta alguna decidió continuar con ella. (Correa, 2010).

"El carácter improvisado de la dolarización se evidencia en la inexistencia hasta ahora, de análisis de su posible impacto sobre la crítica situación de la economía ecuatoriana. Ni siquiera se ha realizado un ejercicio del impacto de dicha medida sobre las finanzas públicas, sobre la situación financiera de las empresas, de los bancos e instituciones financieras, y peor aún, sobre la situación económica de los empobrecidos hogares ecuatorianos.

Los argumentos que esgrimen los partidarios de la dolarización constituyen en realidad argumentos en torno a las ventajas de contar con una moneda estable: eliminación del riesgo de devaluación, baja de la inflación y baja de las tasas de interés a niveles cercanos a los internacionales, esto es estabilidad cambiaria y monetaria, que crearía las condiciones para el crecimiento económico." (Salgado, sf.)

Aunque el sistema financiero fue uno de los factores detonantes de la crisis, paradójicamente los banqueros se beneficiaron y los efectos y problemas se han transferido al Estado ecuatoriano y más que nada a la población. Mediante este proceso se buscó devolver la confianza sin embargo la gente decidió huir a este panorama. Muchas familias se destruyeron y la migración interna y externa aumentó notablemente, gente del campo emigraba a la ciudad o a países como España o Estados Unidos en busca de nuevas oportunidades de trabajo.

La crisis afectó la productividad en el Ecuador provocando una caída del 7,3% en el PIB, esto afectó a los principales sectores de la economía, los servicios gubernamentales (-15%), el comercio (-12,1%), la construcción (-8,1%), el transporte y comunicaciones (-8,8%) y la actividad manufacturera (-7,2%). Resultado de la contracción de la demanda interna y externa que provocó el cierre de empresas, particularmente medianas y pequeñas, y el despedido de personal lo que aumentó las cifras de desocupación al 15,1%. Las crisis económicas tienen consecuencias graves en el ámbito social. El desempleo, la pobreza y la desigualdad empeoraron en este período. (BCE, 1999)

La inflación llegó a uno de sus niveles más altos pasando de 43,3% en diciembre de 1998 a 60,7% en diciembre de 1999. El sector externo también evidenció los efectos de la crisis, aunque la Balanza Comercial presentó saldos positivos, la Reserva Monetaria Internacional tuvo una caída de 422 millones de dólares debido principalmente a la fuga de capitales y al cierre de líneas de crédito internacionales para el sector privado. (BCE 1999).

Al entrar en un proceso de dolarización, la política económica se vuelve más estricta, el Banco Central no puede emitir dinero ni ajustar el tipo de cambio, ya que no existe moneda nacional. Bajo una dolarización pura el Banco Central pierde sus funciones generales, pero en el Ecuador se mantuvo en operación.

Es importante conocer el proceso de dolarización pero es igual de indispensable conocer y analizar las circunstancias que el país atravesaba ese momento, puesto que la decisión de cambio en el sistema monetario de un país debería ser producto de una discusión interna sobre las ventajas y desventajas además de presentar un escenario con las respectivas reformas legales, un sólido sistema bancario, y una situación fiscal sostenible. Sin embargo la dolarización en el Ecuador no fue tomada en condiciones controladas.

La medida por lo tanto buscó romper de manera definitiva la inestabilidad del mercado cambiario, reducir las presiones inflacionarias y buscar una estabilidad para los agentes de la economía. Resultó una medida extrema que dejó en ese momento a un país sumido en la incertidumbre y el miedo.

Es preciso por lo tanto determinar de una manera más específica los efectos de la dolarización y cómo las variables macroeconómicas evolucionaron antes y después de adoptar el dólar como moneda oficial del Ecuador.

1.2 Formulación del Problema

¿Cuál fue el impacto de la dolarización en los indicadores económicos y sociales del Ecuador en el período 2000-2010?

Este análisis permitirá analizar el comportamiento de los principales indicadores macroeconómicos del país, divididos en cuatro sectores principales:

- Real mediante el PIB y la inflación,
- Externo con la evolución de la balanza comercial,
- Financiero con tasas de interés
- Por último el sector social a través de desempleo, subempleo, pobreza y desigualdad.

1.3 Sistematización del Problema

Por medio de este análisis y una amplia comparación de los principales indicadores con distintas variables podremos aclarar los efectos de la dolarización en la economía ecuatoriana logrando así tener un panorama más claro y que permite tomar mejores decisiones para el porvenir de la población.

1. ¿Qué proceso abarca la decisión de dolarizar una economía?
2. ¿Cuál ha sido la influencia de la dolarización en los indicadores macroeconómicos del país?
3. ¿Cómo han variado las condiciones de vida después de la decisión de dolarización en el país?
4. ¿Qué papel debe jugar el gobierno para reactivar la economía dentro del nuevo sistema monetario?

1.4 Objetivos

1.4.1 Objetivo General

Analizar las variaciones y cambios de las variables económicas y sociales que permitan determinar la incidencia de la dolarización en los indicadores del Ecuador durante el período 2000-2010.

1.4.2 Objetivos específicos

1. Describir los perfiles de los personajes políticos involucrados en la decisión de adoptar el dólar como nueva moneda oficial., mediante un estudio detallado de las personas involucradas en la decisión de la dolarización su influencia y sus intereses dentro de este proceso.
2. Dilucidar la influencia de la dolarización en los indicadores macroeconómicos del Ecuador como el PIB, inflación, tasas de interés, balanza comercial.
3. Establecer de qué manera han variado las condiciones de vida después de la decisión de dolarización en el país, con un análisis de indicadores sociales.
4. Contrastar estadísticamente la existencia de un cambio estructural en el modelo tendencial de los indicadores macroeconómicos debido a la presencia de la dolarización en el año 2000.

1.5 Justificación

1.5.1 Justificación teórica

Tras una decisión definitiva tomada el 9 de enero del 2000 por el presidente del Ecuador, Jamil Mahuad Witt, de adoptar el dólar como moneda nacional debido a una emisión inorgánica que ocasionó una devaluación del 250% del sucre, y un entorno sumergido en una grave crisis financiera, económica, política y social; los cuestionamientos y críticas en estos 10 años de análisis se han suscitado a diario con el fin de entender los resultados de esta alternativa y analizar su futuro.

El 22 de enero de 2000, Gustavo Noboa Bejarano asume el poder presidencial tras la rebelión de indígenas que destituyó a Jamil Mahuad y ratifica la decisión tomada anteriormente convirtiendo así al Ecuador en el primer país latinoamericano en abandonar su moneda local y cambiarla por una extranjera como de curso legal completo.

“La dolarización no fue el resultado de una estrategia económica de largo plazo. Fue la crisis la que condujo a la dolarización. Se esperaba que la estabilidad favoreciera la recuperación económica. Los hechos demuestran no sólo que la economía no se ha estabilizado, sino que han aparecido nuevos desequilibrios explicados por un tipo de cambio sobrevaluado y que ha generado un abaratamiento relativo de los bienes importados, además de problemas en la balanza de pagos y el déficit fiscal.” (Larrea, 2004, p.46)

A partir de esto, la investigación se enfoca en un análisis de comparación antes y después de la dolarización, con el fin de observar posibles desviaciones en la tendencia de las variables macroeconómicas y sociales que en conjunto de objetivos y decisiones interesan a la sociedad en la perspectiva de este contexto económico.

Es necesario realizar un amplio estudio de cifras, estadísticas e indicadores en el país, a través de una observación en el comportamiento de sectores primordiales de la economía y un balance realizado sobre los beneficios y costos que la dolarización genera en el país.

La investigación está destinada a superar los sofismas e inquietudes proponiendo una ampliación de las principales evoluciones y transformaciones de la economía ecuatoriana. Planteando un aporte ortodoxo y objetivo hacia las personas e instituciones, que motivados por intereses propios, adoptan acciones y decisiones en el aspecto económico.

1.5.2 Justificación práctica

“Solamente aquel que construye el futuro tiene derecho a juzgar el pasado”.

Friedrich Nietzsche

Este documento recopila varios análisis desde diferentes perspectivas que buscan explicar y tratar el tema de la dolarización, este análisis no debe ser tomado como una receta ya que requiere de una investigación más profunda que la netamente económica, el estudio precisa de una profunda indagación en la evolución económica y social del país. De este modo se podrá explicar prácticamente las respuestas que tuvieron los distintos sectores de la economía frente a la adopción del dólar, determinando sistemáticamente el comportamiento de estos mediante el análisis de variables y explicando la manera en que han cambiado a través de los años.

Junto al análisis del panorama macroeconómico del Ecuador se busca poseer pautas de un proceso integral para mejorar el funcionamiento de la dolarización en el Ecuador mediante estrategias políticas y económicas.

CAPÍTULO II.

MARCO TEÓRICO

2.1 Fundamentación teórica

Hablando de economía y de moneda, nuestra primera constitución firmada en 1830 en Riobamba no estipulaba artículos claros sobre los asuntos monetarios del país. Debido al caos monetario el presidente Juan José Flores comunica al Congreso la necesidad de crear una Casa de Moneda en Quito. Se obtuvo una moneda pero no tuvo peso a nivel mundial y los niveles de falsificación eran demasiado altos.

En 1884 mediante decreto se adopta el Sucre como Unidad Monetaria del Ecuador. El Banco Central se crea oficialmente en 1927 y obtiene la finalidad de acuñar monedas metálicas para facilitar las operaciones internas. El monopolio de la emisión de la moneda por el Banco se instauró debido a la necesidad de crear un sistema político autónomo en base a intereses de exportadores de la Costa, banqueros y emisores directos.

La política monetaria resultó un instrumento para proteger la economía nacional debido a los problemas a partir de la década de los 80, donde se realizaron distintos ajustes como respuesta a la crisis de deuda y la caída de los precios de petróleo.

Entrada la década de los 90 las reformas utilizadas buscaron la liberalización del mercado. A mediados de 1992, Sixto Durán Ballén fue elegido presidente ofreciendo al país estabilización, liberalización y reformas estructurales. Sus reformas principales fueron la Ley de Liberalización de Flujos de Capital e Inversión, la eliminación del subsidio del combustible, posterior a esto el subsidio del gas y la electricidad.

Por último se adoptó una nueva política de flotación del tipo de cambio, dentro de un sistema de bandas que se mantuvo hasta 1998. El 12 de febrero, el Banco Central abandonó la banda cambiaria que mantenía y permitió flotar al sucre. La flotación creó nuevos problemas, debido a que el sucre se depreció rápidamente hasta alrededor de 13.000 por dólar, intensificando los problemas de muchos bancos. (Schuler, 2002 p.6)

A finales de década, en el sector financiero se logró la reducción de la presión financiera y la liberalización financiera. El Banco Central se creó como entidad independiente y para diciembre de 1998 debido a la crisis en el sistema financiero, productivo se estableció la Agencia Nacional de Depósitos con el fin de garantizar los depósitos de los bancos nacionales.

En 1998 Ecuador entra a una época donde la economía se refleja estructuralmente débil. Nuestra economía política y administrativamente débil reflejaba una dependencia en la exportación de productos primarios desde años anteriores. Para esta época el precio del petróleo había caído y el Gobierno enfrentaba problemas de financiamiento, a pesar de esto el gasto siguió aumentando sin medida y las tasas de interés pagadas eran altas buscando absorber liquidez del mercado. Los bancos empezaron a tener problemas en vista de que los deudores no estaban en capacidad de pagar las deudas, el panorama oscuro obliga a muchas personas a retirar su dinero de los bancos y los bancos internacionales recortan créditos al Ecuador debido a la desconfianza e inestabilidad macroeconómica.

A demás hubo crisis externas que afectaron la economía como la caída de los precios del petróleo, el fenómeno del Niño que acabó con la mayoría de cosechas en la costa, todo esto acompañado de una serie de errores internos.

Beckerman (2002) afirma que:

“Un problema adicional fue la eliminación del incremento automático de los precios de los combustibles que regía desde 1994, decretado por el gobierno depuesto en 1997. Las tarifas eléctricas y el precio del gas doméstico también comenzaron a rezagarse con respecto a sus costos de producción, lo cual generó un subsidio creciente. Como consecuencia, la liquidez del gobierno sufrió un severo estrangulamiento”. (p.74)

El ingreso de divisas disminuyó ya que había menos disponibilidad monetaria, debido al impacto en la banca por sus préstamos que no pudieron ser pagados por las personas que habían disminuido sus ingresos y sus ventas.

En febrero de 1999, con el objeto de frenar la caída de reservas internacionales, el Banco Central finalmente adoptó una política de flotación del tipo de cambio.

Como es de esperarse la burbuja explotó y fue en Octubre que uno de los bancos más importantes del país cayó. El Gobierno buscó y ofreció su ayuda salvaguardando a la mayor parte de las instituciones financieras. Las autoridades buscaron enfrentar la crisis bancaria de finales de a través de una garantía total de los depósitos en la banca; y luego, en marzo de 1999, mediante el congelamiento de los mismos.

Las personas pierden toda su credibilidad en el sistema financiero y en marzo se dispone el congelamiento de los depósitos.

Esta serie de eventos reducen el mercado por el lado de la oferta y la demanda, la economía se ahoga por falta de capitales, existe mayor desempleo y menor poder adquisitivo a largo plazo. Beckerman sostiene que “esta creación de liquidez hizo que la base monetaria se duplicara en 1999, generando una profunda depreciación del tipo de cambio hacia el final del año. Si las autoridades no hubiesen dolarizado la economía en el momento en el que lo hicieron, la hiperinflación hubiera sido inevitable” (p.36)

La economía del Ecuador ya presenciaba una dolarización informal que sustentó la inestabilidad económica y política.

En conclusión estas circunstancias marcaron la decisión inmediata de optar por una dolarización en el Ecuador.

“Strico sensu, la dolarización es el proceso de remplazar, por el dólar de los Estados Unidos, las monedas nacionales preexistentes como unidad de fijación de precio de bienes, de instrumento de pago y de detención de ahorro. Lato sensu, el término de dolarización puede también ser utilizado de forma casi genérica para designar el caso donde toda divisa otra que el dólar sea llamada a remplazar la moneda doméstica (nacional) de un país” (Bourguinat y Dohni, 2002 p.59) citados por (Gastambide, 2010, p. 19)

Paredes (2000) define a la dolarización como “simplemente un proceso mediante el cual la moneda de uso corriente en el Ecuador deja de ser el sucre y pasa a ser el dólar. En consecuencia todo tiene que ser expresado en la nueva moneda: salarios, precios, cuentas bancarias, etc.”(p.18)

La dolarización es la situación en el que el dólar desplaza a la moneda nacional en este caso el sucre en sus funciones principales.

“En el Ecuador la dolarización inició de manera informal cuando las personas sustituyeron al sucre en la función de acumulación es decir mediante el ahorro. La dolarización se hace oficial cuando se define al dólar como medio de cambio que institucionalmente se decretó en el año 2000”. (Acosta, 2006, p.287)

Es evidente que la dolarización no fue una decisión tomada bajo las condiciones requeridas para asegurar su éxito ya que no existían las condiciones fiscales ni financieras.

Krugman (2000) asegura que:

“Ahora el gobierno de Ecuador ha llegado al otro extremo y está intentando restaurar confianza en la moneda aboliéndola. Los observadores dicen que esta podría funcionar si está acompañada por una reforma doméstica extensa, lo cual es como decir que se puede matar a alguien con brujería si también se le da abundante arsénico.”

Al final, la dolarización se implementó y se consolidó a inicios del año 2002. Como podemos observar este proceso se dio como reacción a la crisis, por lo tanto las condiciones no estaban estructuradas para dar paso a una dolarización firme y fue necesario esperar algunos años para observar cambios en la economía del país.

Dolarización informal

Este tipo de dolarización aparece de manera espontánea en respuesta al deterioro de la moneda local. Los agentes económicos prefieren mantener sus activos financieros refugiados en una moneda más fuerte ya sea en bonos, depósitos, entre otros.

Existe otra etapa dentro de este proceso llamado sustitución monetaria donde los agentes adquieren medios de pago en moneda extranjera, billetes dólares o cuentas bancarias en dólares; y, por último, la tercera etapa, cuando muchos productos y servicios se cotizan en moneda extranjera: alquileres, precios de automóviles o enseres domésticos, y se completa cuando aún bienes de poco valor se cotizan en la moneda extranjera, alimentos, bebidas, diversiones, etc. (BCE, sf.)

Dolarización oficial

Este tipo de dolarización existe cuando se establece mediante decreto del gobierno. El mismo que permite de manera legal el uso del dólar como medio de pago. A partir de esto los precios, salarios y contratos se fijan en dólares.

De acuerdo a Brea, la dolarización oficial ocurre cuando la moneda extranjera relega a un segundo plano a la moneda doméstica o la hace desaparecer. El proceso de dolarización oficial se lleva a cabo de manera legal y tiene muchas implicaciones que no se presentan en la dolarización extra oficial y semi-oficial. (Brea, 2001, p.22).

En conclusión una dolarización total percibe características específicas, en primer lugar la moneda única es el dólar y desaparece la moneda nacional, la política monetaria desaparece en el país que adopta la moneda puesto que se pierde la autoridad para poder emitir papel moneda.

Tabla 1: Países dolarizados oficialmente

Dolarización Oficial o Formal		
País	Dolarizado desde	Moneda Extranjera Utilizada
Guam	1809	Dólar de los Estados Unidos
Panamá	1904	
Puerto Rico	1899	
Micronesia	1944	
Islas Marshall	1944	
Islas Vírgenes Británicas	1973	
Ecuador	2000	
El Salvador	2001	

Fuente: Reporte del Comité de Asuntos Económicos del Congreso de los Estados Unidos, Oficina del Presidente del Comité Senador Connie Mack.

Los pasos necesarios que se llevaron a cabo para realizar la dolarización oficial en el Ecuador fueron los siguientes:

1. Fijación del tipo de cambio

El Banco Central del Ecuador se encargó de fijar el tipo de cambio para el canje de sucres por dólares. Se determinó una cotización de 25000 sucres por dólar, puesto que la Base Monetaria Ampliada al 10 de enero de 2000 ascendía a 20 billones 957 mil 500 millones de sucres dividida para una Reserva Monetaria Internacional dolarizable alcanzaba 858.1 millones de dólares. (Naranjo, 2000)

2. Forma Legal

Fue necesaria la publicación de dolarización en el Registro Oficial del 13 de marzo del 2000. Mediante este decreto se puso en vigencia la Ley para la Transformación Económica del Ecuador.

En sus artículos señala que el Banco Central del Ecuador canjeará los sucres en circulación por dólares de los Estados Unidos de Norteamérica. Adicionalmente se establece que las operaciones del sistema financiero deben expresarse y realizarse en dólares de los Estados Unidos y, a través del desagio, se determina un reajuste de las tasas de interés, tanto activas como pasivas a niveles del 16.82% y 9.35% respectivamente. (Naranjo, 2000)

3. Canje de sucres por dólares

Declarada la Ley de dolarización oficial de la economía, El Banco Central se encargó de canjear todos los billetes y monedas denominados en sucres por dólares de los Estados Unidos de la Reserva Monetaria Internacional prevista para este objeto. Así fue necesaria regresar al país la reserva que se encontraba invertida en el extranjero.

El 9 de junio de 2001, concluyó el proceso de canje y se retiró cerca del 99% de los sucres. (Naranjo, 2000)

4. Dolarización de cuentas y contabilidades

5. Instaurada la dolarización oficial la Ley dispuso que todas las cuentas corrientes y de ahorro, los créditos y demás instrumentos financieros se conviertan a dólares; al igual que contabilidades públicas y privadas. (Naranjo, 2000) Nuevo rol del Banco Central en dolarización

Con la oficialización de la dolarización, el Banco Central abandona sus funciones tradicionales como la emisión de moneda nacional, la de prestamista de última instancia del sistema financiero; y prestamista de emergencia para el Gobierno. (Naranjo, 2000)

El Decreto Ejecutivo No. 1589 de 13 de junio de 2001, establece el nuevo Estatuto Orgánico del Banco Central del Ecuador. A partir de este decreto el Banco Central del Ecuador tiene como visión la de vigilar y promover la gestión macroeconómica y financiera para coadyuvar al desarrollo económico sostenido del país. En este sentido deberá potenciar sus funciones como agente financiero de la Nación, monitorear y regular la liquidez de la economía,

precautelar la sustentabilidad de la balanza de pagos y convertirse en el principal centro de investigaciones económicas del país. (BCE, 2001).

En base a esto, el Banco Central tiene los siguientes objetivos:

- Procurar la estabilidad macroeconómica
- Participar en la elaboración del programa macroeconómico y efectuar su seguimiento
- Definir los objetivos de crecimiento y desarrollo económico a largo plazo del país
- Administrar la Reserva Monetaria de Libre Disponibilidad
- Promover el buen funcionamiento del sistema de pagos
- Actuar como depositario oficial del país
- Desarrollar programas de beneficio social marginal. (Registro Oficial No.356, 2001)

Efectos de la dolarización

Carlos Julio Emanuel, ministro de Economía hasta junio de 2002, aseguró para el país “ una baja inmediata de las tasas de interés, de la inflación y la entrada de capitales foráneos, dando paso a la reactivación inmediata de los sectores productivos" (Diario El Universo, 2000).

Los efectos recibidos de la dolarización en su inmediata oficialización no resultaron como se esperaban. En el año 2000 la inflación fue de 96% y el año inmediato bajó tan solo a 37% en 2001, frente a una inflación modelo norteamericana de 3,4% en 2000 y de 2.8% en 2001. (Ruiz, 2005)

La economía ya dolarizada se benefició de factores como el aumento del precio internacional del petróleo, que ayudó a balancear las cuentas fiscales; el incremento de las remesas provenientes del exterior debido a la masiva migración del pueblo ecuatoriano a partir de la crisis en 1998.

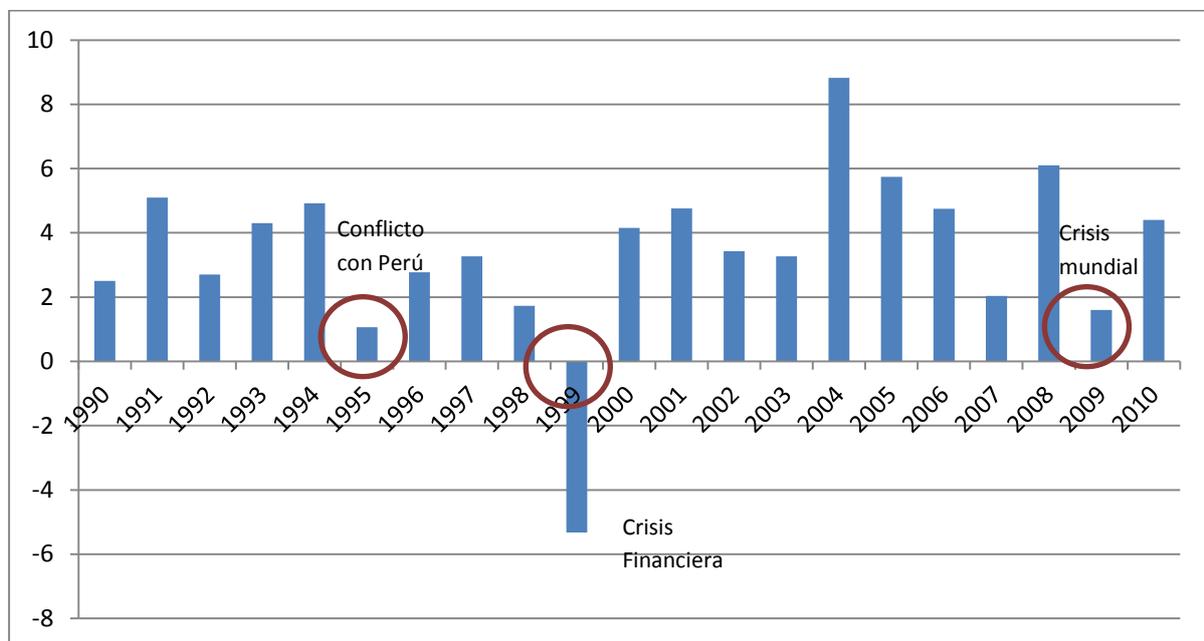
En términos de política monetaria, el Banco Central ya no puede emitir moneda ni ser prestamista de última instancia. La diferencia entre el poder de compra de una moneda y el costo de imprimirla, conocida como señoreaje, fue transferida al Sistema de Reserva Federal (FED) al adoptar la dolarización.

Producto Interno Bruto

El crecimiento del Producto Interno Bruto es volátil y depende no únicamente de las políticas internas tomadas en el país, también es afectado por shocks externos como crisis internacionales, fenómenos naturales, variaciones en el precio del petróleo. Los factores que mayor efecto tuvieron en la economía del país fueron el conflicto bélico contra el Perú en 1995, que acabó con el acuerdo de paz y afectó el crecimiento del PIB, en 1999 la crisis financiera que ocasionó una tasa de variación negativa y un profundo estancamiento en la economía del país; por último el año 2009 donde la crisis extranjera afectó el crecimiento de las economías en los países latinoamericanos, sin embargo Ecuador no tuvo consecuencias graves y la tasa de variación se ubicó en 2.60. Es notable que después de la dolarización la volatilidad del PIB es menor y se mantiene en cifras constantes.

Ilustración 1: Producto Interno Bruto

Tasa de variación 1990-2010



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

La economía ecuatoriana ha atravesado por una serie de booms cíclicos de exportación de materias primas, sector que se ha desarrollado y se ha mantenido a lo largo del tiempo, estuvo el boom cacaotero, bananero y petrolero. Nuestra economía es pequeña y sumamente dependiente del comercio internacional.

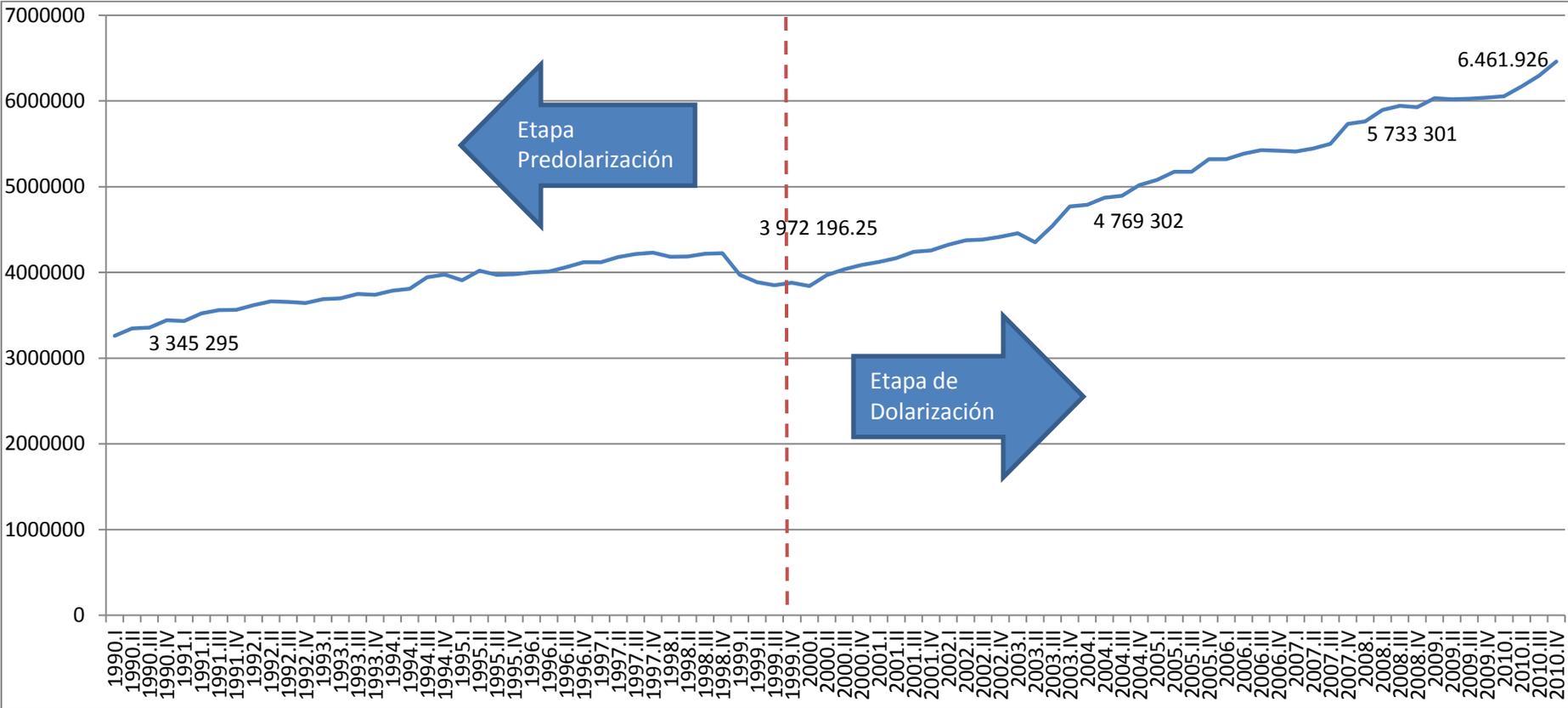
El inicio de la década de los noventa el país se beneficia de un entorno internacional favorable que se caracteriza por buenos precios del petróleo, el inicio de las exportaciones serranas de flores y el auge de la producción de camarón. Además, se incrementa de la inversión extranjera, existen incentivos para la actividad privada y se realiza una estructuración de la deuda a través del Plan Brady. Todo esto incentivó el crecimiento del PIB a inicios de la época.

La tendencia de crecimiento en los años noventa se ve estancada debido a la caída en precios de petróleo y los desastres naturales presentes en nuestra geografía. Pero si la economía ecuatoriana ya presentaba un desempeño bajo, la crisis se profundizó evidentemente en 1999. La tasa de crecimiento del PIB fue negativa lo que presentó una caída de la producción nacional en 7.2%

Habiendo alcanzado una estabilidad monetaria, desde el año 2000 la economía internacional presentó perspectivas favorables, y se logró mantener un crecimiento sostenible hasta el 2007. La dolarización trajo consigo un crecimiento notable, no obstante esta recuperación resulta parcial al analizar la ayuda de los altos precios del petróleo y la plata que ingresa al país gracias a las remesas de los migrantes.

Ilustración 2: Producto Interno Bruto

Miles de dólares de 2000

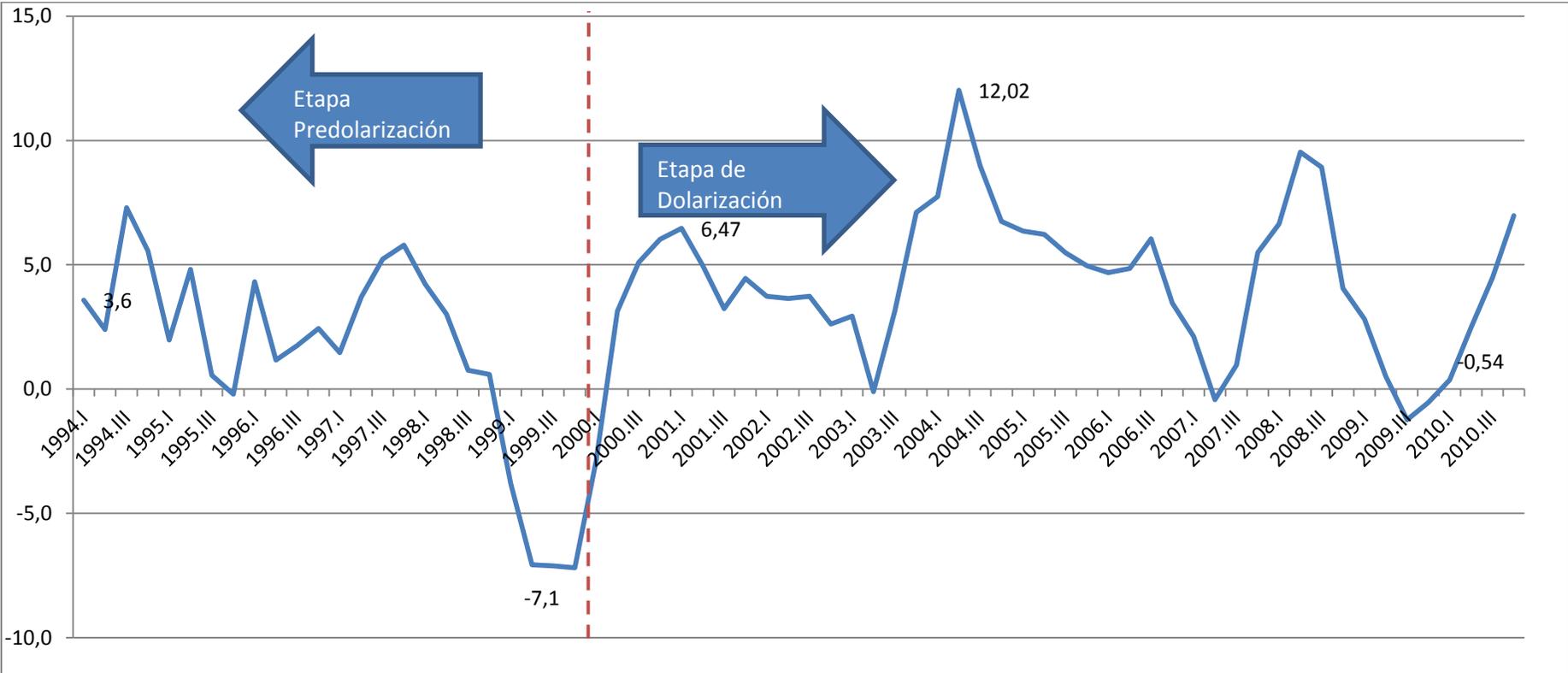


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 3: Producto Interno Bruto

Tasa de variación trimestral t/t-4
Dólares constantes del 2000



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Luego de registrar un crecimiento de importantes sectores del aparato productivo, en el primer trimestre de 1999 se presenta una notable caída del PIB del 4.81% respecto al anterior trimestre. En los tres primeros meses del año 2002 se registra una desaceleración de -0,9% del PIB, no explicable sólo por una menor actividad económica luego de la Navidad; puesto que ya se distingue recuperación en el primer trimestre del año 2001 donde el PIB creció en 1,18%. Los siguientes rubros, que representan el 75% del PIB, registraron una desaceleración: el sector petróleo y minas, la industria manufacturera, el comercio, el sector transporte, los servicios financieros, resto de servicios (hoteles, bares, restaurantes, comunicaciones, alquiler de vivienda, servicios a empresas y a hogares), así como otros elementos del PIB (derechos arancelarios, impuestos directos e impuestos indirectos netos). Para el segundo semestre, luego de la caída registrada, se recuperaron todos los rubros mencionados. (Acosta, 2002)

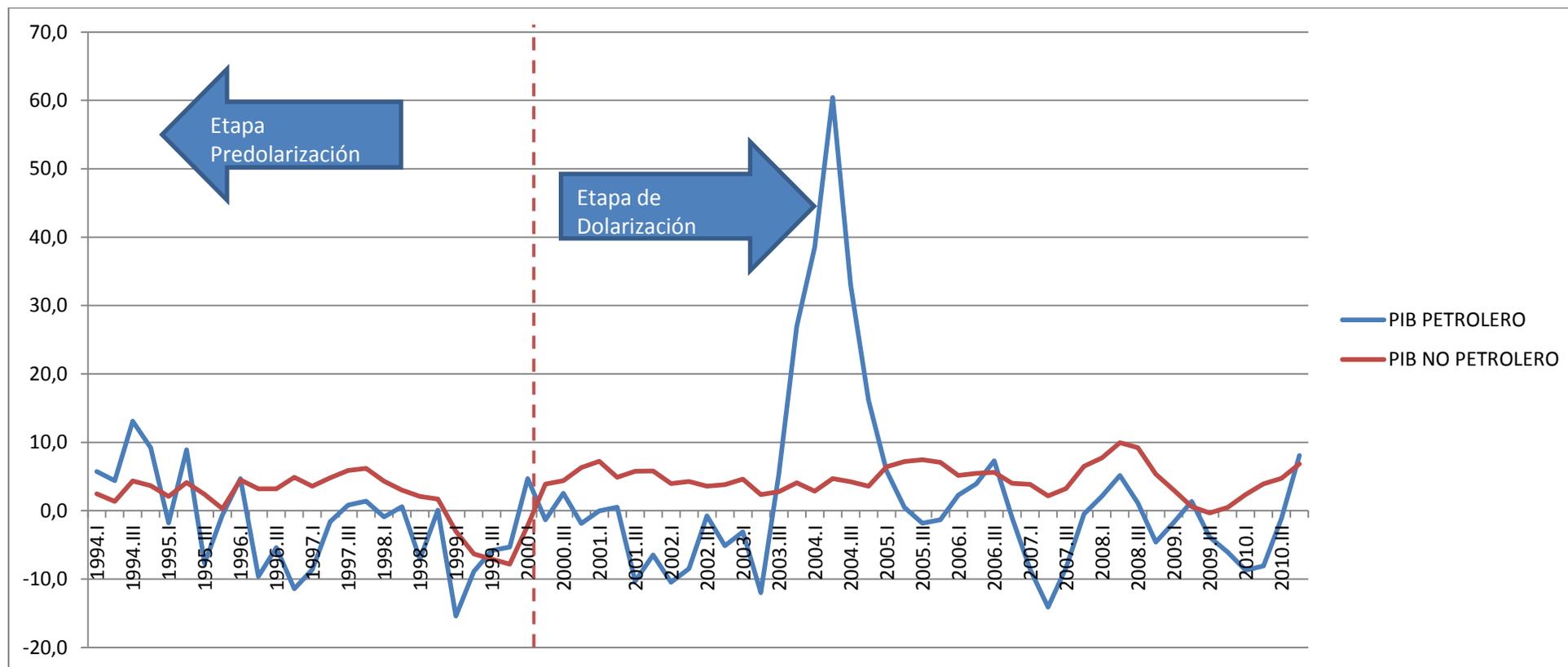
En el primer trimestre 2001 podemos observar que los componentes principales del PIB tienen una notable recuperación; la actividad de petróleo y minas, la industria manufacturera. En conclusión el crecimiento promedio del PIB antes de la dolarización fue menor que el período de dolarización. En 1990 a 1999 se llegó a una tasa de 1.8%, mientras que en los años posteriores a la dolarización la tasa promedio fue de 4.4%. A partir del 2000 la economía del país se ha estabilizado y se ha logrado fortalecer gracias a los altos precios del petróleo y a las remesas recibidas por los migrantes.

Los distintos componentes de la demanda agregada presentan una tendencia relacionada al movimiento del PIB, es así que al presentarse una recuperación notable en la economía el consumo de gobierno, la demanda interna, la formación bruta de capital presentó así mismo un crecimiento.

Por otra parte cabe recalcar que el crecimiento del PIB dinamiza la economía y por consiguiente afecta también a los indicadores de desempleo, subempleo, pobreza.

Ilustración 4: Producto Interno Bruto Petrolero y No Petrolero

Tasa de variación trimestral t/t-4
Dólares constantes del 2000

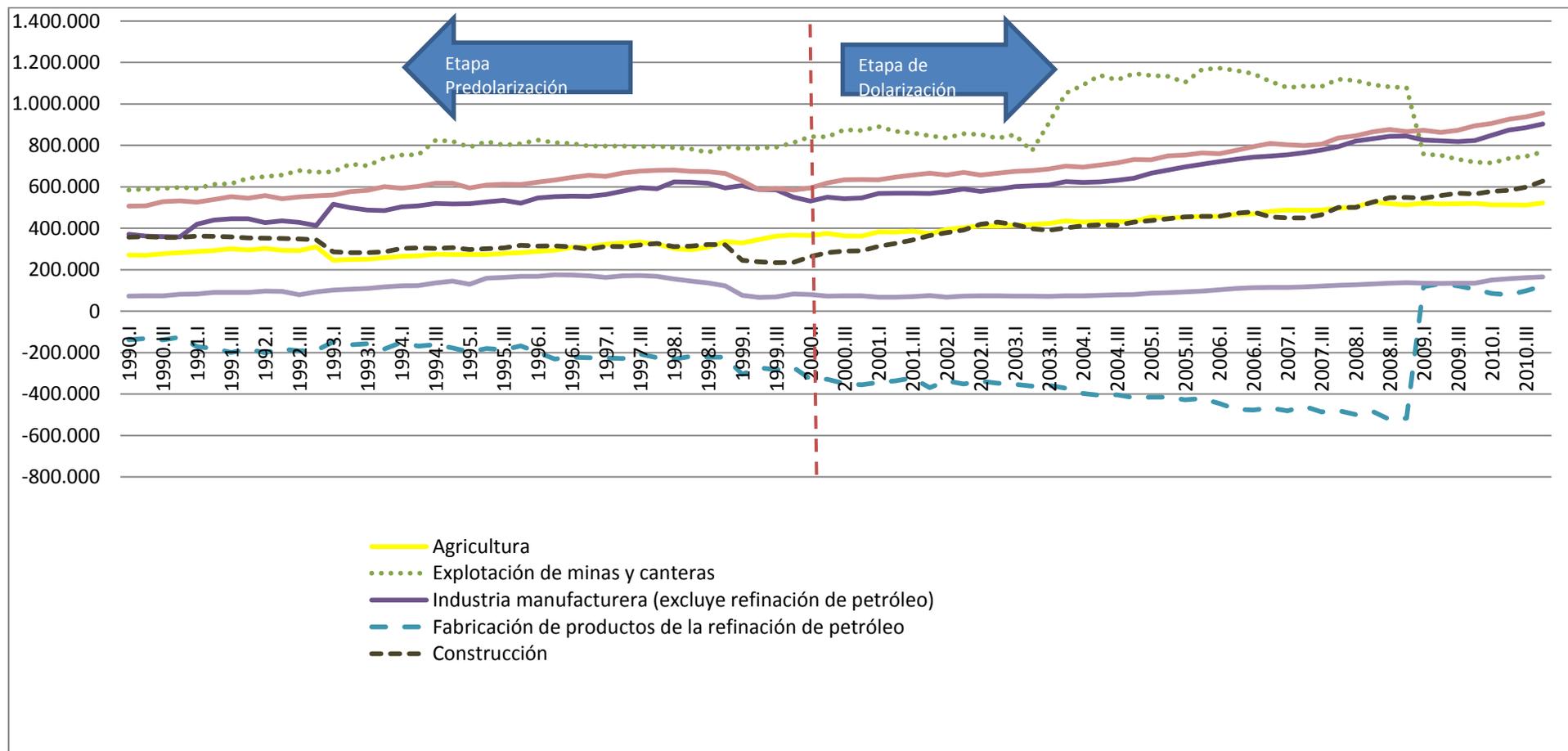


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 5: Producto Interno Bruto por Industrias

Miles de dólares de 2000

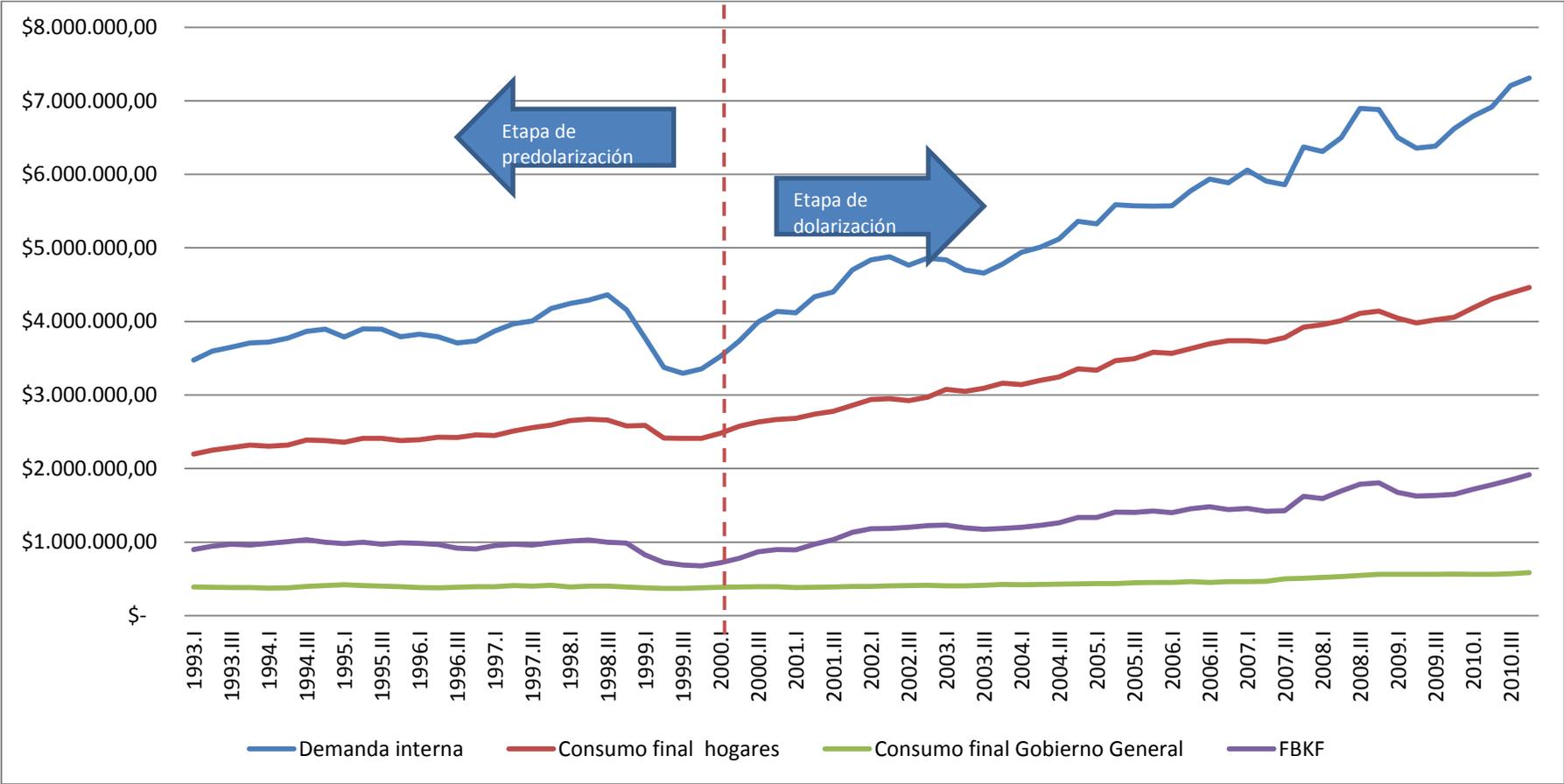


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 6: Oferta y Utilización Final de Bienes y Servicios

Miles de dólares de 2000



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Inflación

El problema de inflación ha estado presente en nuestro país desde muchos años atrás. El año 1992 presenta uno de los picos más altos en la etapa pre-dolarización, esto se debe al incremento en el gasto para las elecciones. Con la llegada del gobierno del Arq. Sixto Durán Ballén se establece una política económica y fiscal que logra la estabilidad inflacionaria en el país alcanzando una tendencia a la baja hasta 1995.

En los siguientes años fueron detonantes los problemas de inestabilidad política con la destitución del cargo de Presidente del Ab. Abdalá Bucaram y la consecuente presidencia itinerante del Dr. Fabián Alarcón sin una clara política económica, el fracaso en el manejo del país del Dr. Jamil Mahuad ocasionaron que la economía en su conjunto experimentara la peor crisis económica de muchas décadas y uno de los indicadores más afectados fue justamente el proceso inflacionario que a partir del año 95 inició un continuo incremento al pasar del 22,8% al 91% en el año 2000 con un claro peligro de entrar en una hiperinflación, que fue frenada por la implementación de la dolarización. (Tomalá, 2009)

Mediante el mecanismo de dolarización incondicional, el país que renuncia a su propia moneda recibe la tasa de inflación del país ancla, Estados Unidos, más el cambio –positivo o negativo– en el nivel de precios relativos de ese país en relación con los de la economía ancla. Por ejemplo, si la tasa de inflación en EUA es 2%, entonces Panamá tendrá 2% más el variación en los precios relativos entre Panamá y EUA, por lo tanto, incluso si el país ancla mantiene la estabilidad de precios domésticos, la dolarización no garantiza una estabilidad completa de precios en el país cliente. (Asesina, Barro y Tenreiro, 2002)

Elder (2004) investiga teórica y empíricamente los efectos de la incertidumbre con respecto a la inflación sobre la actividad económica real. Él encuentra que un choque a la incertidumbre sobre la inflación reduce el crecimiento de la producción. Friedman (1977) indica que la incertidumbre sobre la inflación futura distorsiona la asignación eficiente de los recursos y esto lleva a una menor producción. La dolarización se toma como una medida para frenar la incertidumbre y principalmente la tendencia inflacionaria que presentaba un alto crecimiento; antes del año 2000 la inflación llegó a casi el 100% anual presentando un récord en la historia del Ecuador con una necesidad inmediata de ajuste estructural realmente fuerte que obligaría a los salarios a ajustarse a la inercia inflacionaria concluyendo así en una hiperinflación.

La reacción esperada de este indicador por la dolarización no fue inmediata. Uno de los problemas más serios que presentaba la transición de moneda era la necesidad de un fuerte

incremento en los precios internos para lograr una paridad con los precios externos en dólares.

El índice de precios al consumidor aumentó el 60.70% en el cuarto trimestre de 1999. En promedios anuales la inflación se ubicó en 91% en el 2000, antes de declinar lentamente a un 22.40% en el 2001.

La estabilidad generada por dolarización fue resultado de la eliminación del riesgo cambiario y que las variaciones en la cantidad de dinero pasaron a estar determinadas por las transacciones de los residentes con el resto del mundo.

Fueron necesarios de 3 a 4 años para dejar de tener una de las inflaciones más altas de América Latina, la solución no fue inmediata no obstante después de la dolarización definitivamente podemos ver la reducción del incremento sustancial y sostenido de los precios hacia niveles de inflación internacionales.

En el primer trimestre de 2003 la inflación acumulada llega precisamente a tener un dígito y se ubica en 3.85%, entre las más bajas de Latinoamérica y presentando una tendencia a la baja.

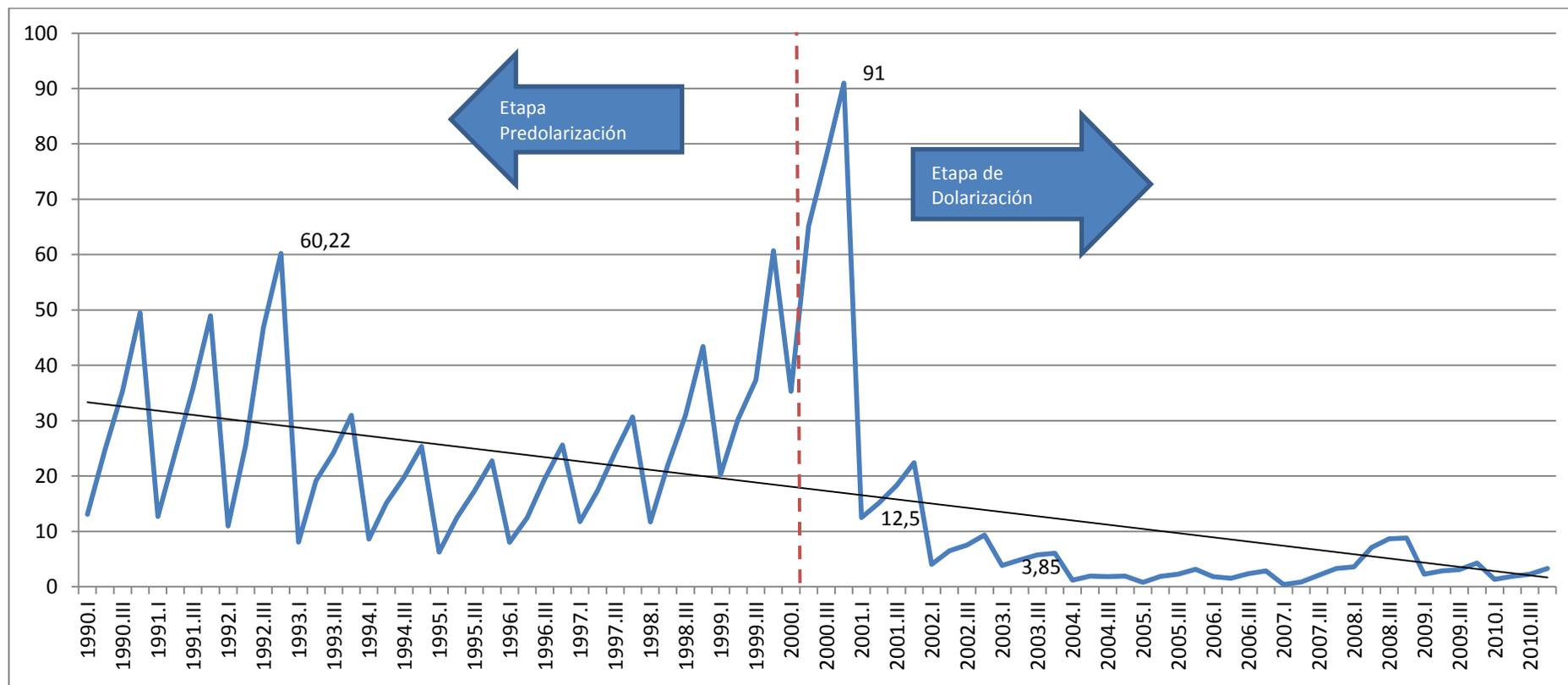
Uno de los efectos de la dolarización en Ecuador fue la convergencia de la inflación a los niveles internacionales, donde en el período 2003-2007 registró una inflación promedio de 3.5 %. Sin embargo, en el año 2008 las condiciones externas, la incertidumbre política, factores climáticos, el aumento de precio de materia prima y la crisis en Estados Unidos ocasionaron que el país experimentara un proceso inflacionario que terminó con una tasa anual de 8.83%. (INEC, 2008)

En 2010 el Ecuador ya presenta una inflación de un solo dígito y las variaciones observadas hasta este año a partir de la dolarización se deben a factores como precios internacionales, políticas públicas y devaluaciones de países vecinos.

Ilustración 7: Índice de Precios General Nacional

Variación trimestral acumulada

Porcentaje

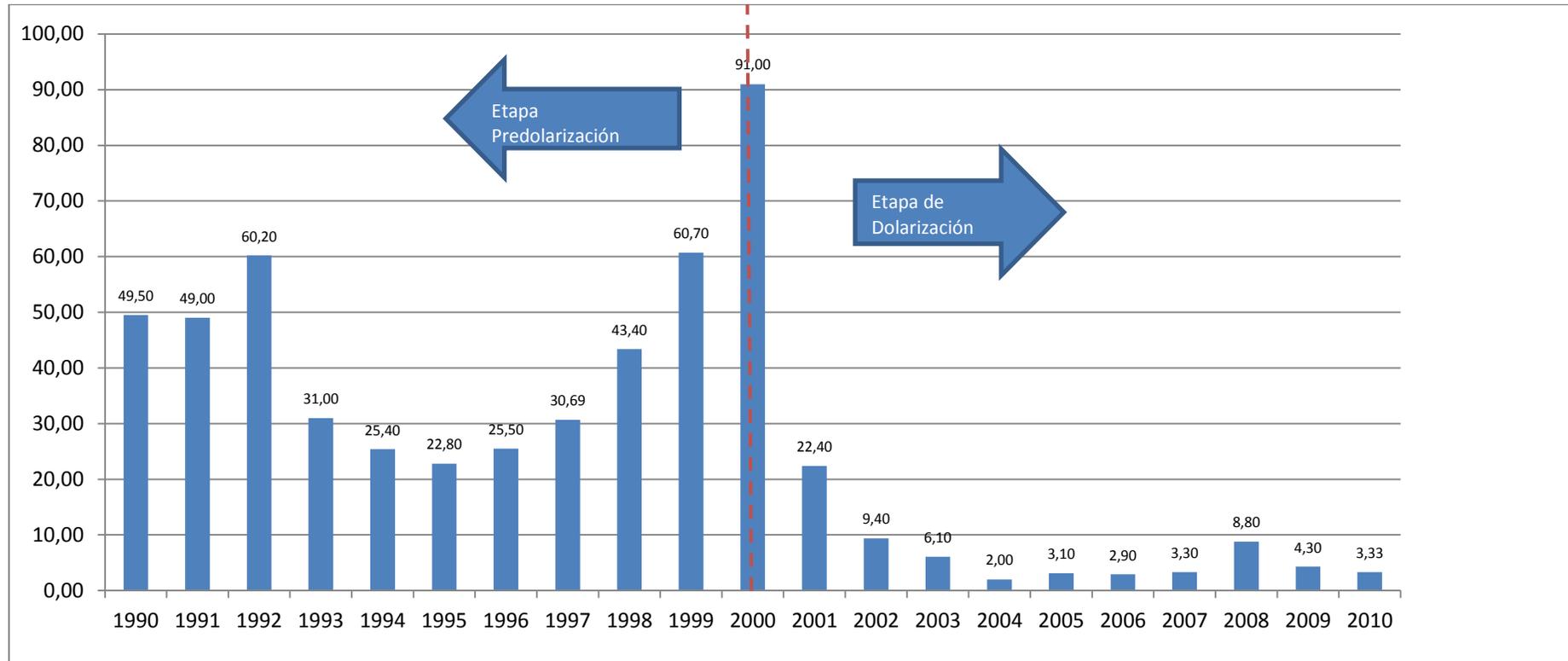


Fuente: INEC

Elaboración: La autora

Ilustración 8: Inflación Urbana Anual

Porcentaje



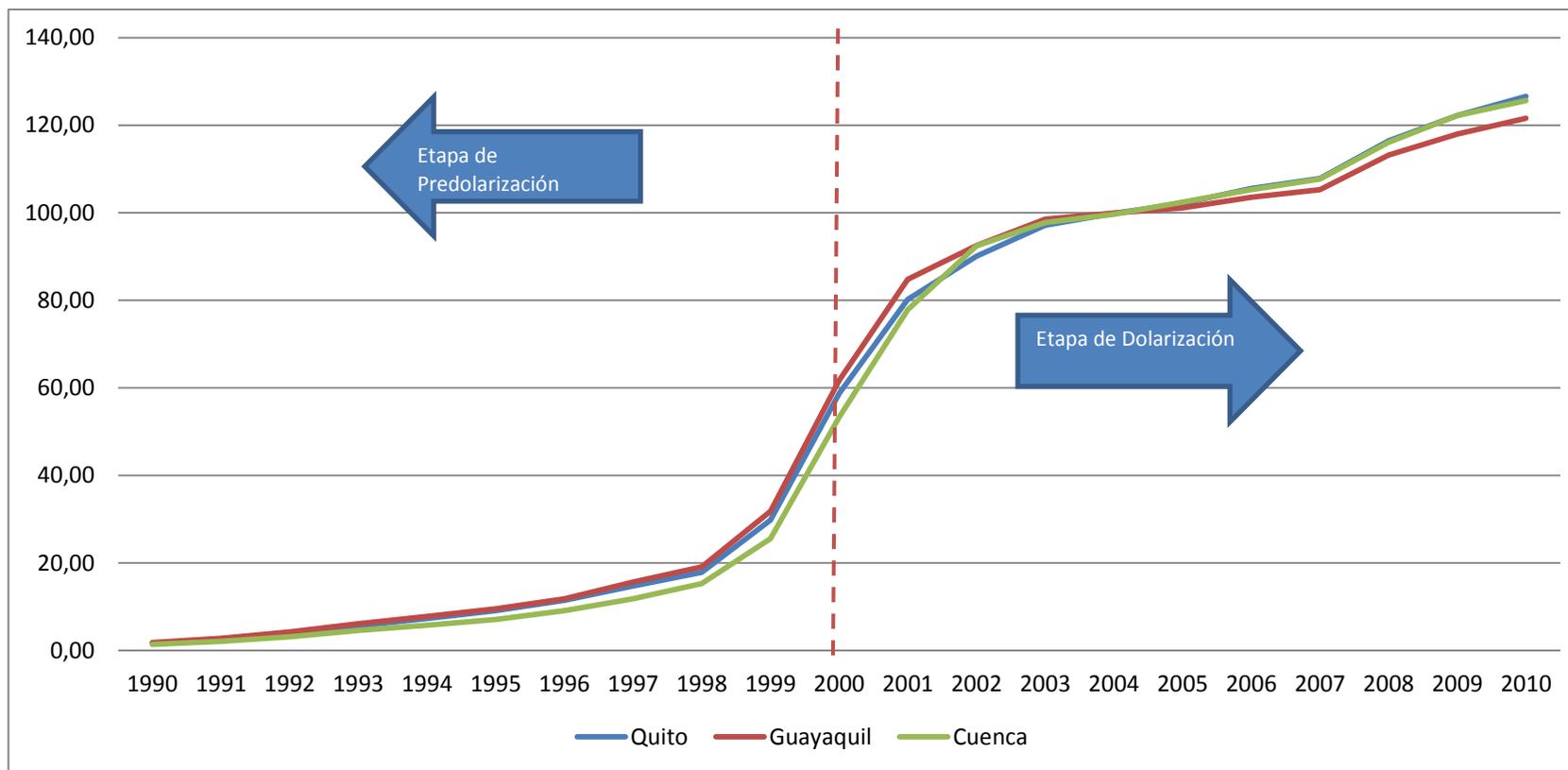
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 9: Índice de ponderado de precios al consumidor por ciudades

Base: enero-diciembre 2004=100

Porcentaje



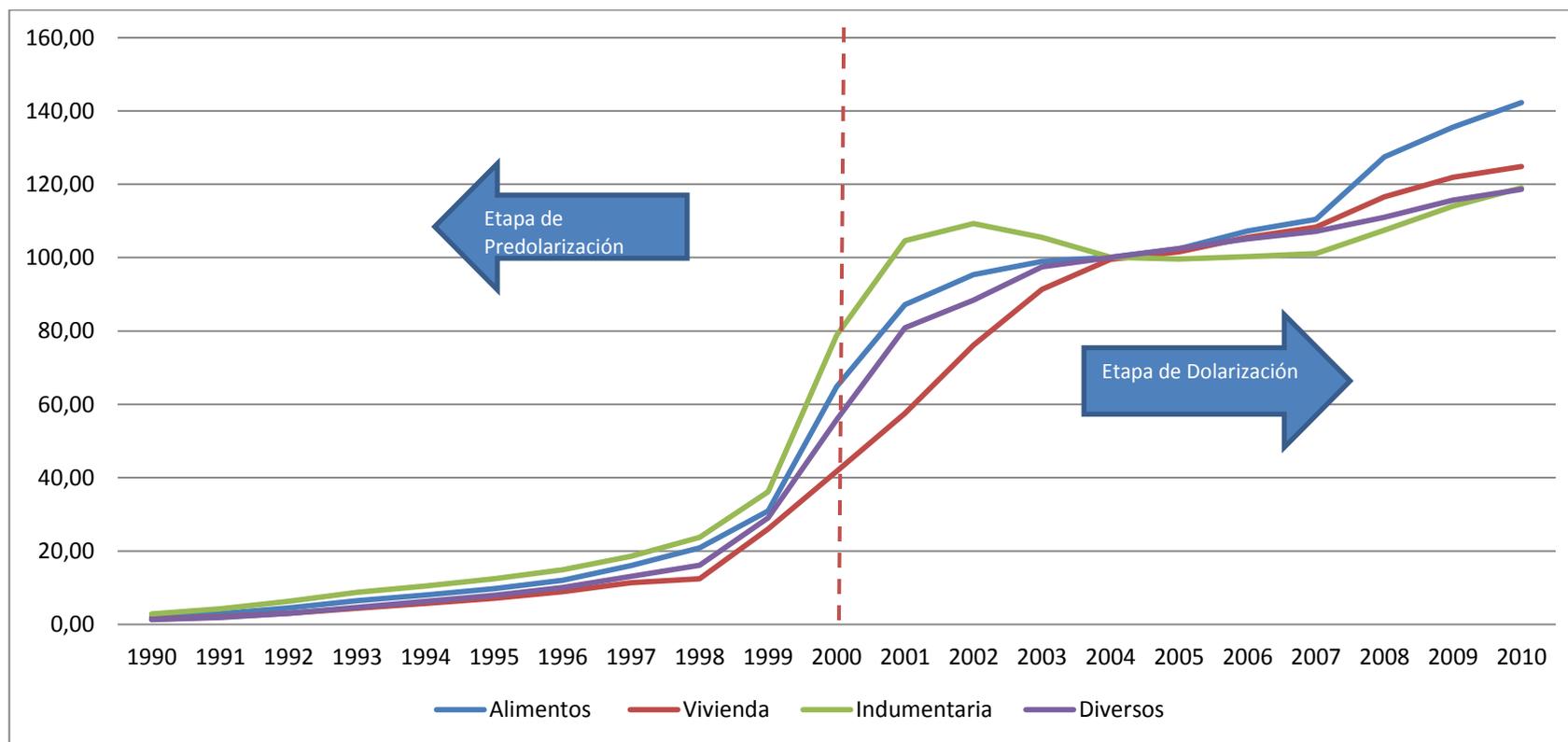
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 10: Índice de ponderado de precios al consumidor por categoría de bienes y servicios

Base: enero-diciembre 2004=100

Porcentaje



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Balanza Comercial

Por lo general Ecuador importa más bienes y servicios de los que exporta, presentando un déficit comercial. Los recursos provienen básicamente de las exportaciones de petróleo crudo, banano, camarón, flores, cacao, ciertos derivados del petróleo, elaborados del mar, manufacturas de metales, químicos, fármacos y café elaborado. Las importaciones son principalmente de materias primas entre ellas agrícolas, industriales y materiales de construcción bienes de consumo y bienes de capital (agrícolas, industriales, y equipos de trabajo). Es decir básicamente se ha realizado un intercambio de bajo valor, principalmente en las exportaciones y en el caso de las importaciones el intercambio ha sido principalmente de alto valor agregado, como bienes de consumo electrónicos, técnicos y tecnológicos. (Falconi, 2009). Las exportaciones de productos industrializados, en promedio desde 1990 hasta 2010 han representado el 21.5% de las exportaciones totales.

De su parte, las exportaciones de productos primarios (poco valor agregado) están concentradas en promedio en 78.5%, en cuatro productos básicos: petróleo crudo, banano, camarón y flores naturales, de los cuales, el petróleo tiene la mayor participación (39.3% entre 1990 y 1999; y 65.7% entre 2000 y 2010). (BCE, 2012).

Entre 1998 y 1999 Ecuador presenciaba una de sus más fuertes crisis. A medida que los ingresos por exportaciones petroleras caían y la balanza comercial de la balanza de pagos se deterioraba, los importadores concluyeron que las autoridades se verían forzadas a terminar con el sistema de bandas cambiarias vigente desde 1993, y elevaron sus pedidos para incrementar los inventarios.

La idea central de varios trabajos representativos aparecidos recientemente (Miles (1978), Brillembourg y Schadler (1979) y Girton y Roper (1981)) citados por Ortiz (1981) aseveran que la política monetaria no será efectiva en un país donde la moneda extranjera sea buen sustituto de la moneda nacional.

“Es así que antes de la dolarización el déficit comercial no petrolero se encontraba en promedio en los 650 millones de dólares, para el año 2004 dicho déficit ya alcanzaba los 3153 millones de dólares.”(Correa, 2010, p.76)

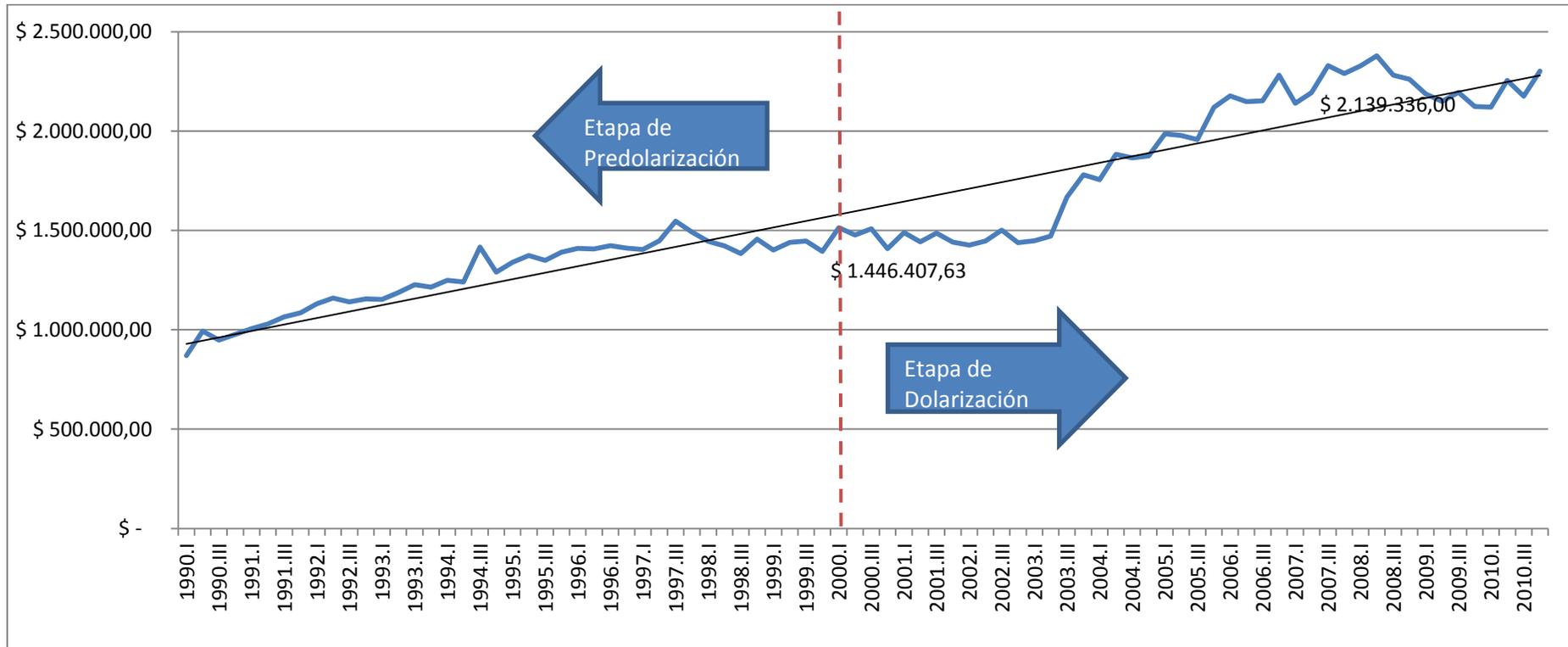
Pero las exportaciones no son necesariamente el detonante de la calidad de la economía. Paredes (2004) sostiene que “las exportaciones son el medio que permite al país obtener recursos para importar, mejorando de esta manera la calidad de vida.” (p.176)

Se debe marcar la diferencia entre la balanza comercial no petrolera y la balanza comercial petrolera. En la década de los 90`s las exportaciones petroleras representaron en promedio el

37% de las exportaciones y pasaron de USD 1.408 millones en 1990 a USD 1,480 millones en 1999, alcanzando su nivel máximo de USD 1.749 millones en 1996. Para el período 2000-2009 la participación promedio de este rubro se incrementó a 52%, registrando en el año 2008 una cifra record de USD 11.720 millones básicamente gracias a los altos precios del petróleo. En el caso de la balanza comercial no petrolera se han presentado generalmente déficits comerciales, especialmente en los últimos años donde la crisis mundial afectó nuestra economía, destacándose el déficit de 2008 que llegó a 7,281 millones aproximadamente el 13,8% del PIB. El año 1999 fue el único en estas dos décadas en que la balanza comercial no petrolera presentó superávit, en vista de que la crisis financiera ocasionó una fuerte devaluación de la moneda acompañada con el congelamiento de los depósitos, lo que restringió fuertemente la liquidez de la economía y, por consiguiente, se registró una contracción aún más pronunciada de las importaciones. En el período 2000-2009, la balanza comercial no petrolera presentó nuevamente valores deficitarios -que se ampliaron progresivamente y alcanzaron su nivel máximo en 2008. En promedio, durante este período el déficit ascendió a 9.3% del PIB, esto es 6.6 puntos porcentuales sobre el promedio observado en la década de los 90.’(Banco Central del Ecuador, 2010, p.24)

Ilustración 11: Evolución de las Exportaciones

Miles de dólares 2000

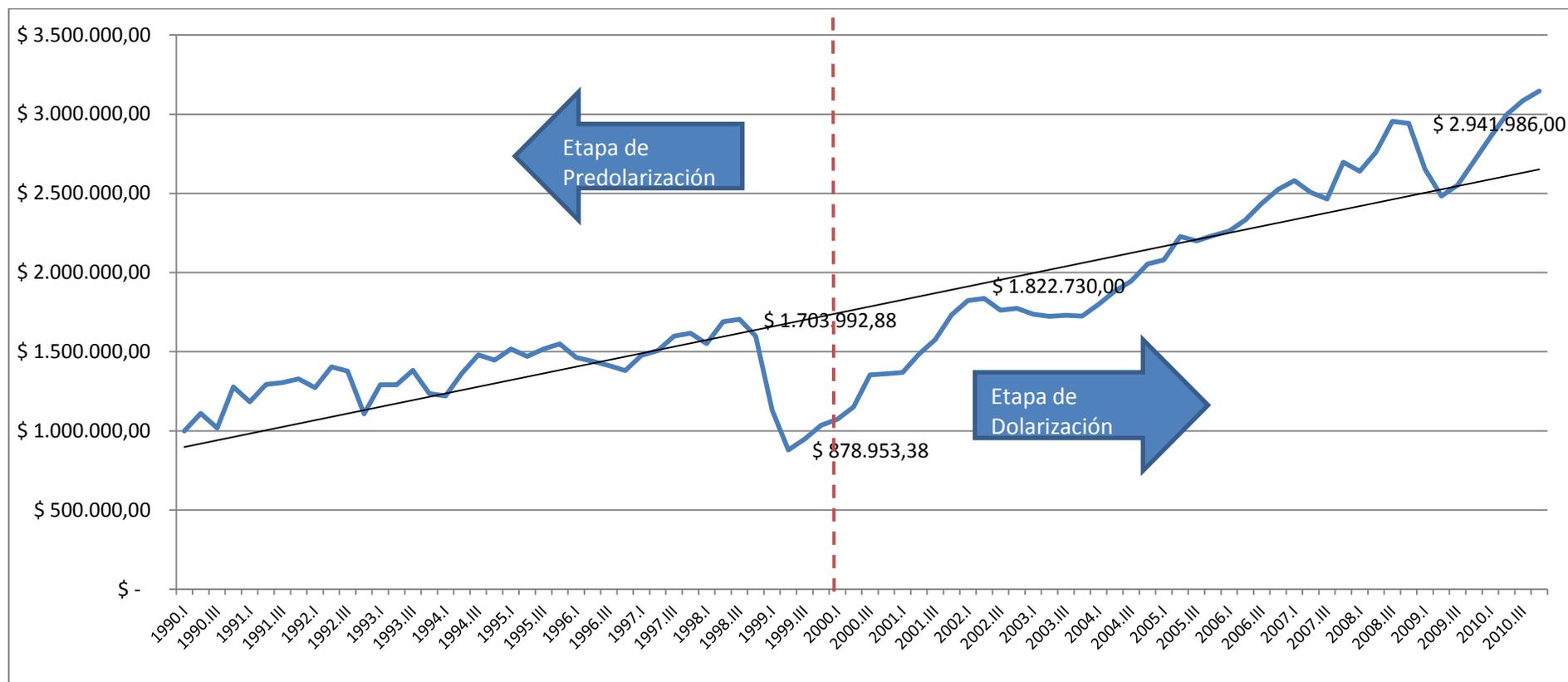


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 12: Evolución de las Importaciones

Miles de dólares 2000



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

En cuanto a las exportaciones no petroleras, éstas registraron un crecimiento promedio de 11% en el período 1990-1999 que considera la contracción de las ventas externas en los años 1998 y 1999 por los choques externos que enfrentó la economía ecuatoriana, la crisis asiática, así como el fuerte impacto de la crisis financiera nacional. A partir del año 2000, las condiciones internacionales fueron favorables para el Ecuador, el tipo de cambio real estimuló las exportaciones y el crecimiento de la economía mundial incrementó la demanda externa de los principales productos de exportación. Entre 2001 y 2003 las exportaciones no petroleras muestran una importante recuperación; sin embargo, éstas se sitúan aún en un nivel inferior al observado en 1997. (BCE, 2010)

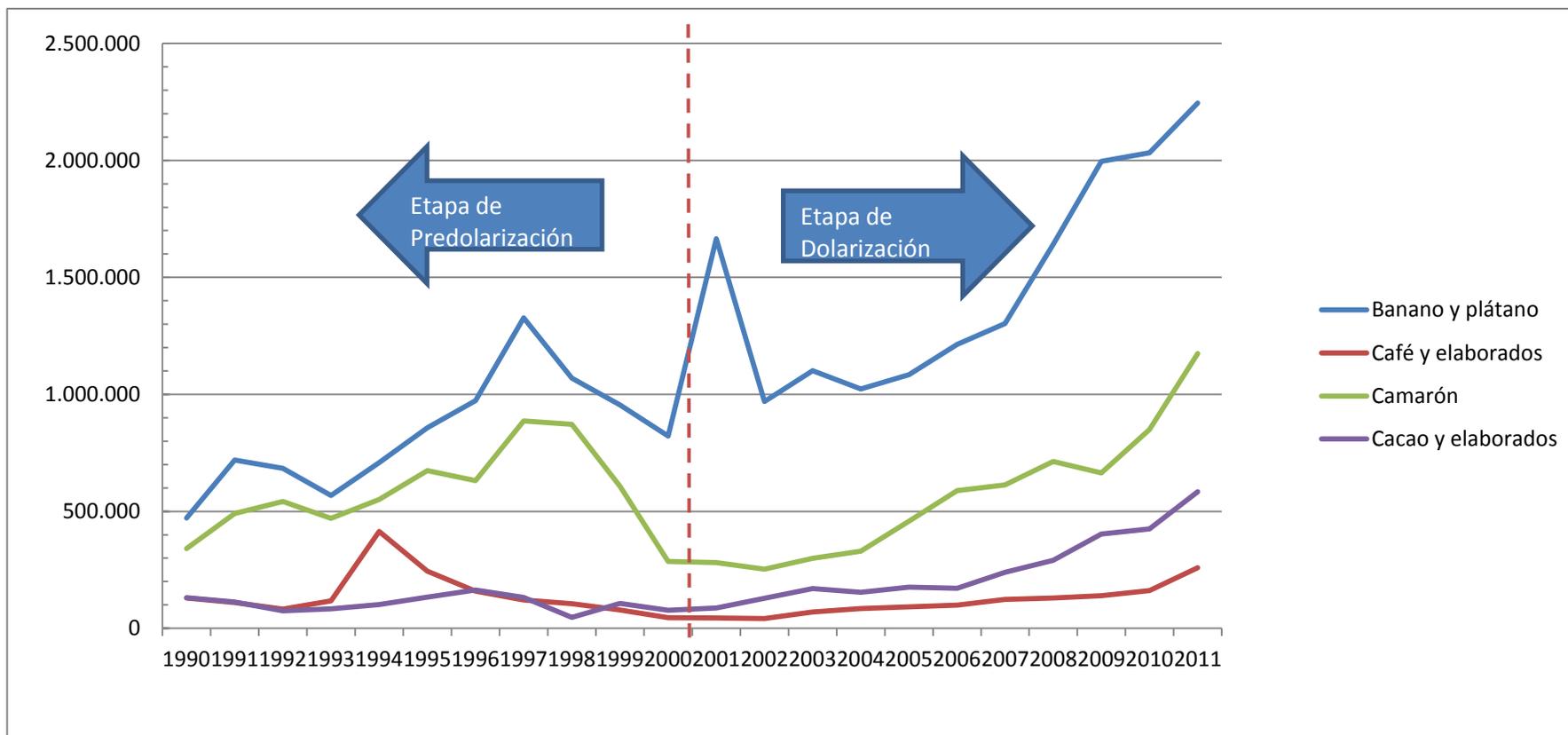
Analizando los productos principales de exportaciones no petroleras tenemos primero al banano que fue afectado en 1998 por el Fenómeno del niño, las exportaciones descendieron notablemente debido a las inundaciones en los cultivos. En el caso de camarón también se perfilaba como uno de los productos principales de exportación y con una importante tendencia a la alza antes de la dolarización, sin embargo el Fenómeno del Niño también ocasionó graves alteraciones en el sistema para el crecimiento y desarrollo del camarón. A pesar de que el sector buscó el crecimiento, el apareamiento de la Mancha Blanca que hace que el camarón no crezca, estancó la producción hasta el 2002 donde se empieza a notar una recuperación en las ventas de camarón al exterior.

El sector de Cacao y derivados ha mantenido cifras de exportación bajas a lo largo de los años y no ha podido recuperarse notablemente después de la crisis en 1999. El único sector que no fue afectado por el Fenómeno del Niño fue el de las flores que se ha convertido en uno de los productos pioneros de exportación debido a la fama de ser una de las mejores flores del mundo. Después del año 2000, con la dolarización, la industria de floricultura atravesó una profunda crisis, pues desaparecieron las ventajas comparativas relacionadas con los costos de producción (remuneraciones, insumos, servicios); y se sumaron a las desventajas los altos costos del transporte en comparación con Colombia. Para poder competir en el mercado internacional se trata de controlar los costos de la mano de obra.

En los años 2002, 2003 las exportaciones se estancaron y muchas empresas quebraron. Devino entonces un proceso de concentración de fincas. Sólo en la región Cayambe, en Pichincha, donde se produce alrededor de 17% de las flores que exporta Ecuador, cerraron dieciocho fincas en 2003. En el 2004 se estabiliza el sector floricultor y 2005 la importancia de las exportaciones de flores se ubica en el cuarto lugar, después del petróleo, banano y café.

Ilustración 13: Evolución de las Exportaciones por Producto Principal

Miles de dólares FOB

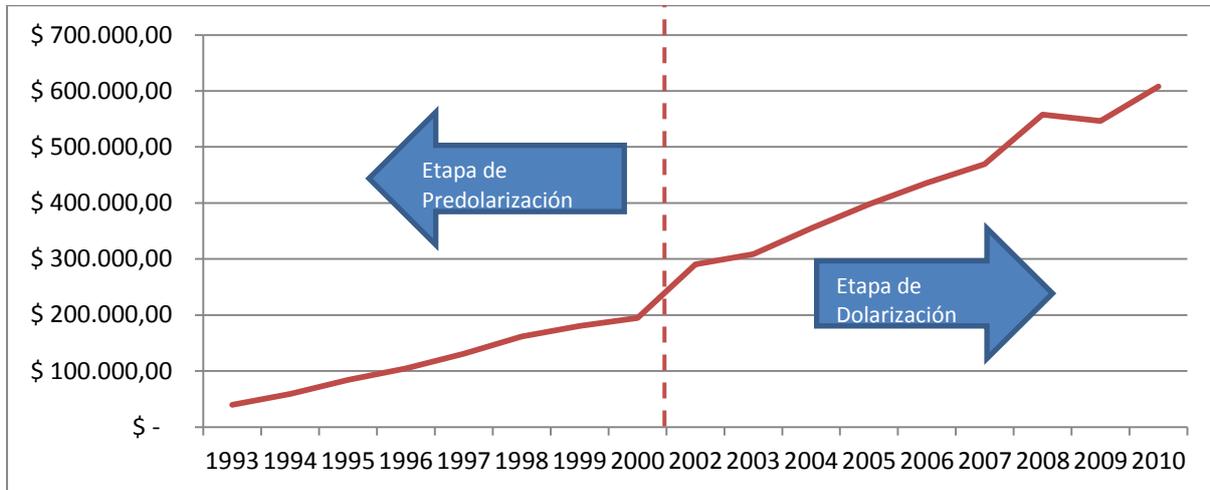


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

Ilustración 14: Evolución de la exportación de flores naturales

Miles de dólares FOB



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: La autora

En conclusión las exportaciones del Ecuador presentan una debilidad notable debido a la excesiva especialización en sectores primarios. Un factor que ha afectado negativamente a las exportaciones ha sido la apreciación en el tipo de cambio del dólar. Esto por un lado alienta las importaciones, por cuanto las abarata, pero, por otro lado, encarece las exportaciones. La desventaja es real sin embargo temporal; una moneda débil se convierte en una desventaja y Ecuador con la dolarización tiene un camino estable y durable para buscar la competitividad.

Sector Social

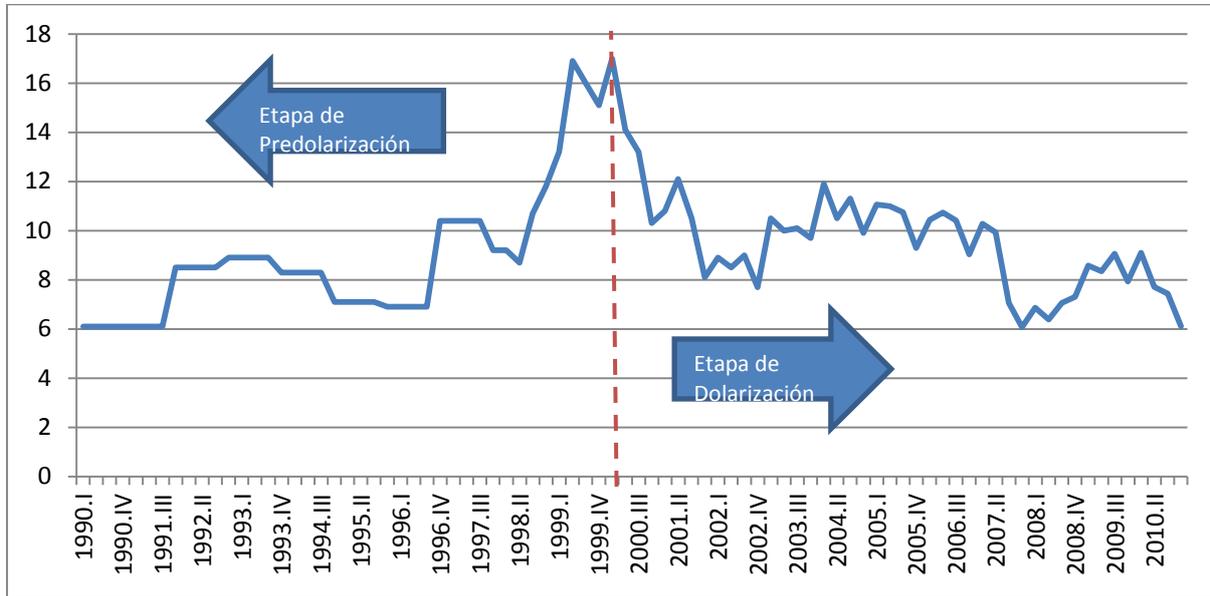
Desempleo y Subempleo

Los efectos sociales debido a la crisis fueron considerables, ocasionando que el desempleo abierto ascienda en las ciudades principales (Quito, Guayaquil y Cuenca) a 17% en 1999, la crisis produjo una masiva migración internacional, al menos 900000 ecuatorianos abandonaron el país. Iniciada la dolarización la recuperación social fue alentadora logrando que el desempleo baje a 10%.

La tasa de subempleo se ha mantenido en un promedio no menor a 49%, no obstante después de la dolarización la tendencia tendió a la baja, llegando al 47% en el 2000.

Ilustración 15: Desempleo Urbano en el Ecuador

Porcentaje

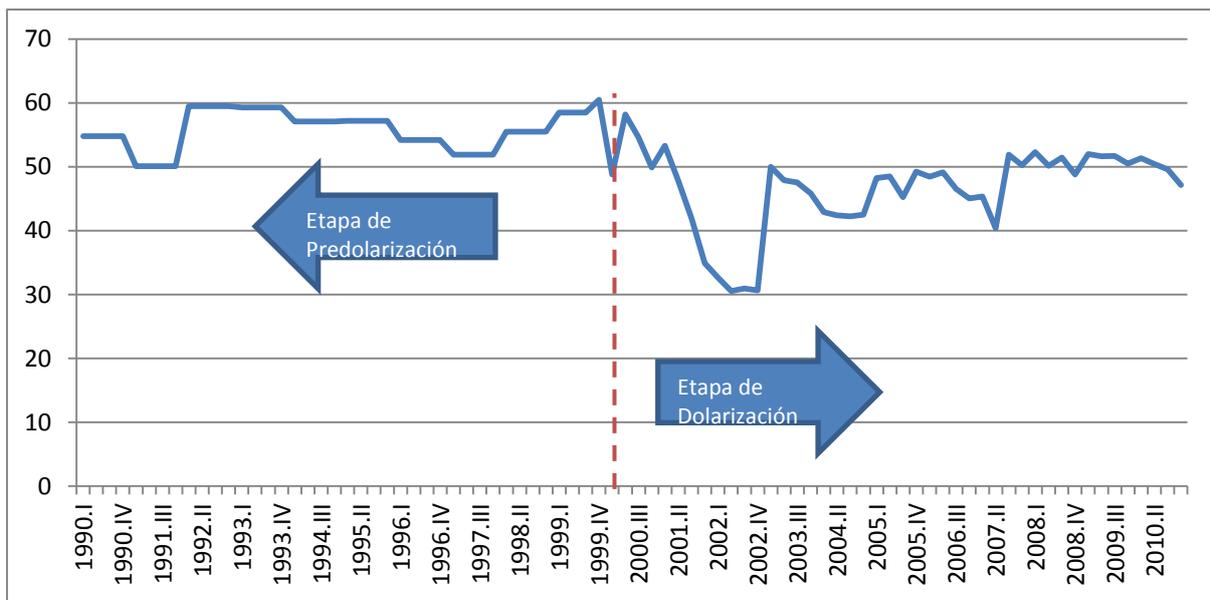


Fuente: INEC

Elaboración: La autora

Ilustración 16: Subempleo Urbano en el Ecuador

Porcentaje



Fuente: INEC

Elaboración: La autora

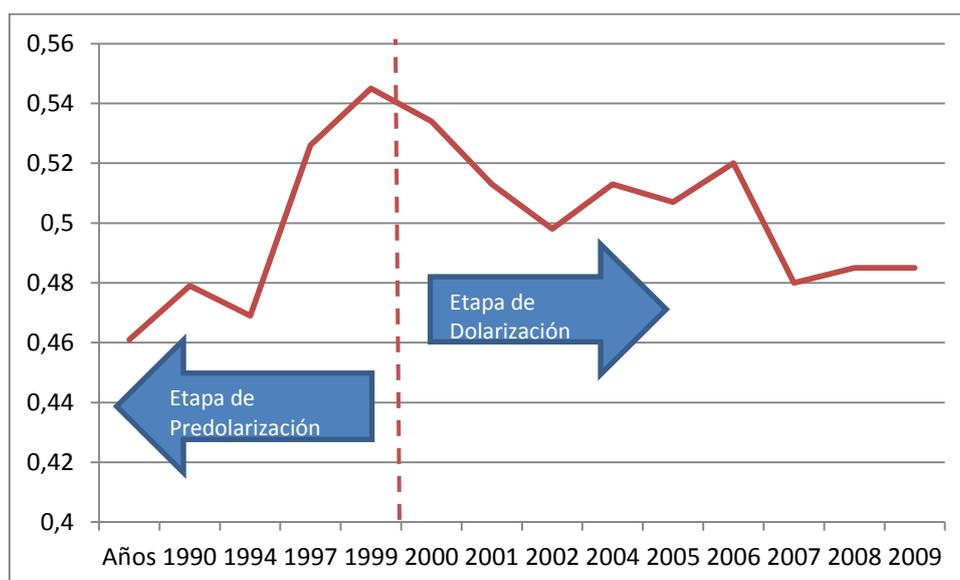
Desigualdad

La desigualdad es un grave problema encontrado en la sociedad ya que se manifiesta en menores niveles de educación, salubridad, productividad. El indicador más utilizado para medir la desigualdad es el coeficiente de Gini, el aumento en el valor del coeficiente implica mayor desigualdad en el país.

La concentración del ingreso estimada por el Coeficiente de Gini muestra al Ecuador en una posición desfavorable entre los países de la región. El coeficiente de Gini ascendió a 0.57 en 1999.

Ilustración 17: Coeficiente de Gini urbano del Ecuador

Porcentaje



Fuente: SIISE

Elaboración: La autora

Pobreza

Es considerada una persona pobre a aquella que pertenece a un hogar cuyo consumo per cápita es inferior a la línea de pobreza. La línea de pobreza es calculada en base a la V Encuesta de Condiciones de Vida realizada por última vez en 2006 y es el equivalente monetario de una canasta básica de bienes y servicios por persona.

Se define la brecha de pobreza como el déficit promedio de ingreso de la población total para satisfacer las necesidades mínimas de bienes y servicios de todos sus integrantes (expresado como proporción de la línea de pobreza), donde el déficit de la población que no es pobre es cero por definición, la severidad además de la brecha toma en cuenta las desigualdades o diferencias de ingreso de los pobres y la incidencia por su parte cuenta el número de individuos que están por debajo de la línea de pobreza independientemente de sus distancias a ella. (SIISE 2008).

La crisis afectó principalmente al sector de la Costa donde el Fenómeno del Niño acabó con fuentes de trabajo, posteriormente la crisis financiera de 1999 afectó los sectores urbanos.

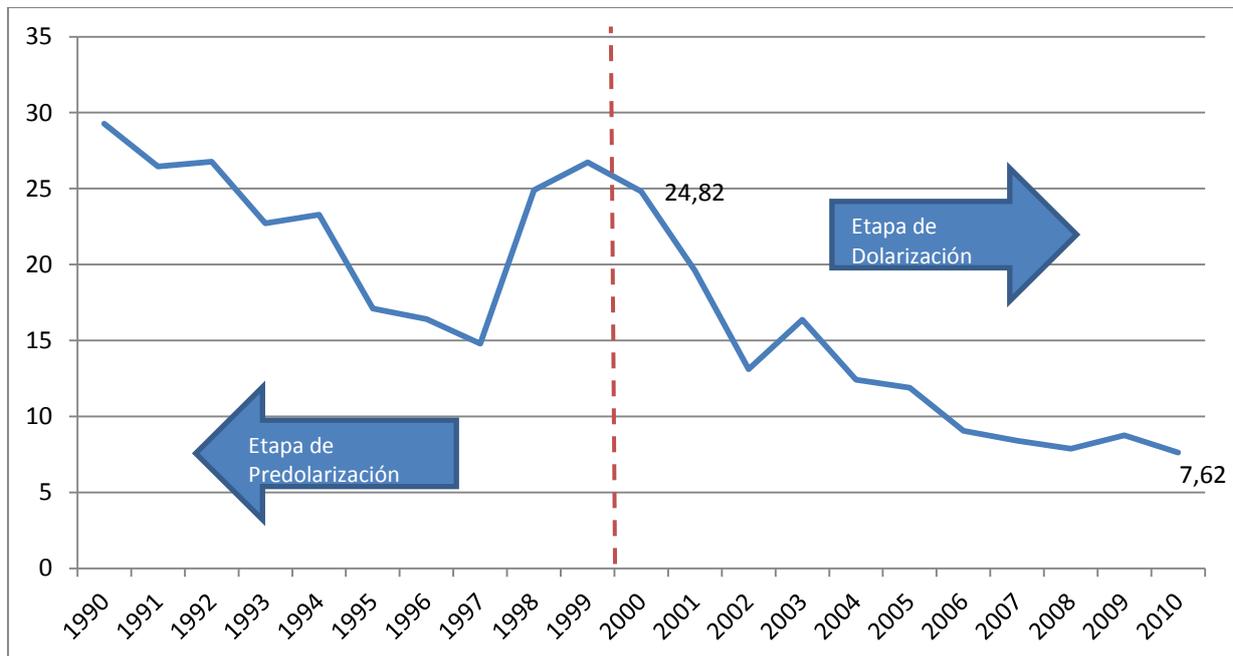
Las altas cifras de pobreza al inicio de la década se explican debido a la reducción de los salarios, el aumento del desempleo y subempleo, la crisis financiera que provocó el congelamiento de los depósitos y la eliminación temporal del crédito formal.

A partir de la dolarización, una de las causas fundamentales de la disminución de pobreza es el gran número de personas que emigraron del país. Las remesas que ingresaron desde esa época se convirtieron en una de las terceras fuentes más grandes de ingresos para el país. Mejorando el nivel de vidas de ellos, y de su familia residente en el Ecuador.

El período 2000 a 2010 marca una tendencia realmente decreciente en todos los niveles de incidencia de pobreza. La pobreza en 2000 al momento de entrar en dolarización alcanzaba cifras de casi 65% mientras que al término del periodo se consiguió disminuir esta cifra al 32,8% alrededor de la mitad en 10 años.

Brecha de pobreza por ingresos

Porcentaje



Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos

Elaboración: La autora

2.2 Caracterización de variables

2.2.1 Variable Dependiente

La incidencia en indicadores macroeconómicos y sociales del país

2.2.2 Variable Independiente

El proceso de dolarización en el Ecuador

2.3 Hipótesis

Adoptar la dolarización en el Ecuador incidió de manera significativa en los indicadores económicos y sociales del país durante el período 2000- 2010.

CAPÍTULO III.

METODOLOGÍA

3.1 Nivel de Estudio

3.1.1 Exploratoria

Mediante la investigación descriptiva podemos analizar fenómenos y comportamientos específicos para poder establecer la relación entre la variable dependiente y la variable independiente.

De acuerdo con el autor Dankhe (1986) se indica que los estudios descriptivos buscan especificar las propiedades importantes de personas, grupo, comunidades o cualquier otro fenómeno que sea sometido a análisis. Y básicamente miden o evalúan diversos aspectos, dimensiones o componentes del fenómeno a investigar. Desde el punto de vista científico, describir es medir, mediante esta investigación no se logran establecer relaciones ni efectos.

La metodología utilizada en la realización de este análisis busca presentar información obtenida con alusión a hechos históricos, basado en un estudio de las condiciones económicas, además del análisis detallado de los efectos de la dolarización en indicadores económicos y sociales del Ecuador.

En este contexto la investigación descriptiva se apoya en una indagación documental fundamentada en documentos, publicaciones, tesis, trabajos de investigación y opiniones efectuadas sobre la dolarización.

3.1.2 Explicativa

Para constituir la explicación de los hechos económicos y sociales mediante relaciones de causa y efecto es necesario realizar una investigación explicativa con una hipótesis que establece la relación de causalidad. Se utiliza la investigación retrospectiva debido a que se orienta y se forma en base a datos tomados de hechos ya ocurridos, toda la información y la base de datos de las variables son de años anteriores. Ipso facto esto nos permitirá indagar en causas de la dolarización y su incidencia en los indicadores más importantes de la economía elegidos.

Gregory Chow hizo su publicación sobre el test de estabilidad entre dos regresiones lineales, la regresión se realizó entre ingresos como variable dependiente y consumo como variable dependiente. Chow buscaba demostrar que la tendencia de consumo en Estados Unidos en 1960 era diferente al patrón de consumo antes de la Segunda Guerra Mundial. El test de Chow es utilizado en econometría para detectar la presencia de un cambio estructural en una serie de tiempo.

Se divide la muestra total de tamaño “n” en las dos submuestras que determina el punto de corte de tamaños “n₁” y “n₂” respectivamente.

El modelo se corre tres veces, una para el período total y una corrida por cada subperíodo. El modelo que se corre para todo el período se llama restringido, debido a que está restringido que los coeficientes de los dos subperíodos sean iguales.

El test de Chow supone que si hay un cambio estructural cuando la suma de los errores del modelo restringido es mayor que la suma de cuadrados de los errores del modelo no restringido en los dos subperíodos, y para probarlo se aplica el test F.

Supongamos la ecuación:

$$y_t = a + bx_{1t} + cx_{2t} + \varepsilon.$$

Si dividimos los datos en dos grupos, entonces tendremos

$$y_t = a_1 + b_1x_{1t} + c_1x_{2t} + \varepsilon.$$

y

$$y_t = a_2 + b_2x_{1t} + c_2x_{2t} + \varepsilon.$$

Sea S_C la suma de cuadrados residuos del modelo restringido, S_1 la suma de cuadrados residuos del primer grupo y S_2 la suma de cuadrados residuos del segundo grupo.

N_1 y N_2 son el número de observaciones en cada grupo y k es el número total de parámetros (en este caso, 3).

Entonces el estadístico del test de Chow será:

$$\frac{(S_C - (S_1 + S_2))/(k)}{(S_1 + S_2)/(N_1 + N_2 - 2k)}$$

Se realiza la prueba F donde El valor estimado, entonces, debe encontrarse en el intervalo denotado por $(k, n_1 + n_2 - 2k)$ con una probabilidad que no supere el valor crítico de tablas para una distribución F.

Mediante el test de Chow se puede contrastar la hipótesis de existencia de un cambio estructural en el modelo, es decir, todos los parámetros son válidos e iguales para ambos periodos o por el contrario se producen cambios en los parámetros, es decir concretamente la hipótesis a contrastar sería la de la existencia de dos modelos diferentes.

Si aceptamos la hipótesis nula la conclusión es que no existe ningún cambio de un periodo a otro en los parámetros, mientras que de rechazarla la conclusión sería que se ha producido, de un periodo a otro , un cambio en uno o más de los parámetros, lo que llamaríamos un cambio estructural.

3.2 Modalidad de la investigación

Investigación de campo

Se realizará un estudio histórico y un análisis en base a la información obtenida antes y después de la decisión de dolarización.

Investigación documental

La investigación se fundamenta principalmente en medios impresos, audiovisuales y electrónicos.

Mediante la utilización de:

- Estudio teórico
- Revisión crítica del conocimiento existente
- Estudios de investigación concretos de economía

3.3 Método de investigación

3.3.1 Método Inductivo

A través de la recolección de datos se realizará el análisis propicio para formular los enunciados basados en el tema de investigación elegido. Con toda la información adquirida se obtendrán mayores conocimientos sobre el proceso de dolarización y establecerá la incidencia en la economía del país.

3.3.2 Método Hipotético

A partir de la hipótesis planteada que busca desarrollar los efectos de la dolarización se utilizará el método hipotético que permita llegar a conclusiones sobre las condiciones en el país antes y después de la dolarización. Para esto es necesario un profundo análisis en las variables, analizar la dolarización permite proyectarse a futuros escenarios que ayuden a mejorar la economía del país.

3.4 Población y muestra

El criterio utilizado para tomar la muestra se realizó en base a las variables necesarias para analizar la situación económica y social del país.

Los datos obtenidos a nivel económico se toman en base a la población nacional, mientras que los datos a nivel social se obtienen de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y

Subempleo (ENEMDU), la presente ronda tiene cobertura nacional de la población urbana del Ecuador incluyendo a las provincias de la Sierra, de la Costa y la Amazonía; se excluye la región Insular del ámbito de estudio. La población rural se excluye de igual forma debido a que la encuesta se realiza sólo en el mes de diciembre en el área especificada.

3.5 Operacionalización de variables

Para lograr establecer los efectos de la dolarización en la economía del Ecuador, es necesario evaluar el análisis mediante sectores que involucren las principales transformaciones en las variables elegidas.

Los principales sectores elegidos son el Sector Real, el Sector Externo, el Sector Monetario y Financiero y el Sector Social en busca de una estructura de cambio a partir de la dolarización.

Sector Real

“El sector real de una economía se define como un grupo de actividades productivas que generan excedentes monetarios y contribuyen a la construcción de la producción global”. (Alvarado, et al, 2010, p.25).

Las variables elegidas dentro de este sector son el Producto Interno Bruto y la Inflación.

- **Producto Interno Bruto**

El PIB se define como el valor de la producción de bienes y servicios de uso final generados por los agentes económicos durante un período, dentro de las fronteras geográficas de un país.

El Banco Central del Ecuador establece la medición del PIB como:

El cálculo del PIB-en términos globales y por ramas de actividad- se deriva de la construcción de la Matriz Insumo-Producto, que describe los flujos de bienes y servicios en el aparato productivo, desde la óptica de los productores y de los utilizadores finales. La cuantificación del PIB por el método de la producción, se basa en el cálculo de las producciones brutas de las ramas de actividad y sus respectivos consumos intermedios. Por diferencia entre esas dos variables se obtiene el valor agregado bruto (VAB), cuyos componentes son las remuneraciones de empleados, los

impuestos indirectos menos subvenciones y el excedente bruto de explotación. Para la obtención del PIB total, es necesario agregar al VAB de las ramas, los "otros elementos del PIB": derechos arancelarios, impuestos indirectos sobre las importaciones e impuesto al valor agregado (IVA).

Resulta interesante analizar el movimiento de esta variable pre y post dolarización ya que evidencia en términos reales el crecimiento en la economía en un país.

Para realizar el análisis comparativo, el indicador determinante es la tasa de crecimiento del PIB medido en porcentaje.

- **Inflación**

La inflación es el aumento persistente del nivel general de precios y servicios de una economía con la consecuente pérdida del valor adquisitivo de la moneda. (Acosta, 2006)

El cálculo de la inflación se realiza comparando el precio del bien en el período inicial frente al precio del mismo bien en el período final.

La inflación es medida estadísticamente a través del Índice de Precios al Consumidor del Área Urbana (IPCU), a partir de una canasta de bienes y servicios demandados por los consumidores de estratos medios y bajos, establecida a través de una encuesta de hogares.

Es posible calcular las tasas de variación mensual, acumuladas y anuales; estas últimas pueden ser promedio o en deslizamiento. (BCE,s.f.)

Esta es una de las variables más importantes de analizar, puesto que la dolarización respondió a una de las crisis más fuertes en el país tratando de reducir las presiones inflacionarias.

La tendencia inflacionaria presentaba un alto crecimiento y antes de 2000 la inflación llegó a casi el 100% anual presentando un récord en la historia del Ecuador, presentaba a su vez una necesidad de ajuste estructural realmente fuerte que obligaría a los salarios a ajustarse a la inercia inflacionaria concluyendo así en una hiperinflación.

Sector Externo

El Sector Externo describe las interrelaciones comerciales, de servicios y de capitales con el resto del mundo. (BCE, 2010).

- **Balanza Comercial**

La Balanza Comercial es una cuenta nacional que registra sistemáticamente las transacciones comerciales de un país. Se mide como el valor de las exportaciones menos el valor de las importaciones. (Acosta, 2006).

Si las exportaciones sobrepasan las importaciones, la balanza comercial presenta un superávit, si las importaciones son mayores que las exportaciones, la balanza comercial presenta un déficit.

“La tasa de cobertura de exportaciones es un índice que revela en qué proporción las ventas externas financian las importaciones”. (Acosta, 2006, pg. 272).

$$tc = \frac{Xs}{Ms} \times 100$$

En economías abiertas como la ecuatoriana, se suele pensar que la dolarización tiene un efecto negativo puesto que se elimina la opción de devaluar la moneda. Las exportaciones ya que no cuentan con el tipo de cambio como un instrumento de ventaja comparativa. Nos vemos en desventaja el momento que el crecimiento de los precios nacionales es mayor que el crecimiento de los socios comerciales. Por lo tanto se produce una apreciación del tipo de cambio real y el precio relativo de nuestros bienes con respecto al resto del mundo.

Esta desventaja se presenta como algo real, sin embargo es algo temporal puesto que el país debe trabajar por fortalecer sus exportaciones mediante una competitividad más sólida y durable.

Sector Monetario y Financiero

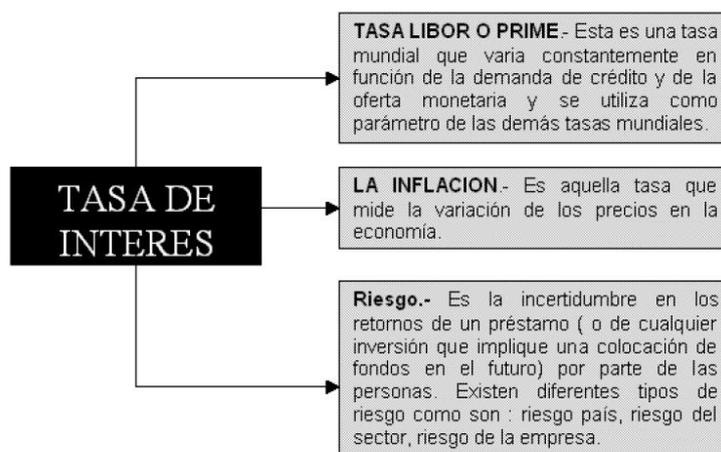
El Sector Financiero describe el funcionamiento del capital monetario en una economía y las variables que lo componen. (Centro de Estudios Fiscales, 2010)

- **Tasas de interés**

La tasa de interés es el precio del dinero en el mercado financiero, puede ser definida como el precio que se paga por el uso del dinero ajeno o el rendimiento que se obtiene al prestar o hacer un depósito de dinero. (Acosta, 2006).

Al igual que el precio de cualquier producto cuando hay más dinero en la economía, la tasa baja y cuando hay escasez sube. (Miles y Scott, 2005)

Cuadro 1: Elementos que conforman la tasa de interés



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Centro de Estudios Fiscales

El Banco Central del Ecuador (s.f.) define a la tasa real de interés como el “tipo de interés expresado en términos de bienes reales; es decir, tasa de interés nominal menos la tasa de inflación esperada.”

“A partir de la adopción del esquema de dolarización y hasta fines del año 2004, se observó una reducción sostenida de las tasas de interés (especialmente de las tasas activas), consistente con la convergencia de la inflación doméstica a niveles internacionales. En cambio, durante el período 2005-julio 2007, las tasas activas¹ y pasivas² referenciales, y las tasas para otras operaciones activas³⁰, han tenido una evolución estable”. (BCE, 2010, pg. 42).

Sector Social

Se toma una de las variables más importantes y prioritarias para evaluar la gestión de la economía y garantizar el buen vivir de la población.

- **Desempleo**

El INEC (s,f) define al desempleo como “la suma de desempleo abierto, que contempla a las personas de 10 años y más que en el período de referencia o no estuvieron ocupados durante la semana pasada o realizaron gestiones concretas para conseguir trabajo en las cuatro semanas anteriores, y el desempleo oculto que comprende personas de 10 años y más que, en el periodo de referencia, presentan, simultáneamente, las siguientes características:

- Sin empleo (no estuvo ocupado en la semana pasada).
- No buscaron trabajo (no hicieron gestiones concretas para conseguir empleo o para establecer algún negocio en las cuatro semanas anteriores), por algunas de las siguientes razones:
 - Tiene un trabajo esporádico u ocasional.
 - Tiene un trabajo para empezar inmediatamente.
 - Espera respuesta por una gestión en una empresa o negocio propio.
 - Espera respuesta de un empleador o de otras gestiones efectuadas para conseguir empleo.
 - Espera cosecha o temporada de trabajo.
 - Piensa que no le darán trabajo o se cansó de buscar.
 - No cree poder encontrar.
- Disponible para trabajar.

¹ Igual al promedio ponderado semanal de las tasas de operaciones de crédito de entre 84 y 91 días, otorgadas por todos los bancos privados, al sector corporativo. El sector corporativo se encuentra conformado por aquellas empresas que superan los USD 5 millones en ventas anuales, y por lo tanto, está constituido por empresas de tamaño grande. (BCE, 2010).

² Igual a la tasa nominal promedio ponderada semanal de todos los depósitos a plazo de los bancos privados, captados a plazos de entre 84 y 91 días. (BCE, 2010).

La Tasa de Desempleo es el porcentaje que resulta del cociente entre el número de Desocupados (D) y la Población Económicamente Activa (PEA).

$$TD = \frac{D}{PEA} \times 100$$

- **Subempleo**

Las personas están subempleadas cuando la duración de la productividad de su trabajo es inferior a su nivel de empleo pleno. El nivel de pleno empleo de una persona puede definirse de distintas maneras, dependiendo en gran medida si el subempleo se relaciona con cuestiones de mercado de trabajo o con cuestiones de desarrollo económico.

La tasa de subempleo supone el número de personas de 10 años y más que están subocupadas. Constituyen la suma de la tasa del subempleo por insuficiencia de horas más la tasa de otras formas de subempleo.

[Tasa de subempleo bruta = (% subempleo por insuficiencia de horas) + (% otras formas de subempleo)]

Los subempleados/as visibles son aquellas personas ocupadas en el sector moderno que involuntariamente trabajan menos de 40 horas a la semana. En contraste, subempleados/as invisibles son quienes, aunque trabajen 40 horas o más en el sector moderno, reciben un ingreso por debajo del salario mínimo vital.

Las otras formas de subempleo se refieren a las personas ocupadas que cumplen alguna de las siguientes condiciones:

- Trabajan 40 horas o más, tienen ingresos iguales o superiores al salario unificado legal y están dispuestos y disponibles a trabajar más horas o cambiarse de trabajo para trabajar más horas.

- Personas ocupadas que trabajan 40 horas o más y tienen ingresos menores al salario unificado legal y están dispuestas y disponibles a trabajar más horas.

- Personas ocupadas que trabajan menos de 40 horas, tienen ingresos menores al salario unificado legal y no están dispuestos o disponibles a trabajar. (SIISE, sf.)

- **Pobreza**

La brecha de la pobreza de ingresos es la diferencia agregada entre el ingreso de las personas pobres y el valor de una canasta básica de bienes y servicios, expresada como porcentaje y dividido para la población actual.

Se define como "pobres" a aquellas personas que pertenecen a hogares cuyo ingreso per cápita, en un período determinado, es inferior al valor de la línea de pobreza. La línea de pobreza es el equivalente monetario del costo de una canasta básica de bienes y servicios.

La brecha de la pobreza refleja cuan pobres son los pobres y, por tanto, proporciona una idea de la profundidad de las carencias de ingreso o consumo que definen una situación de pobreza. Es decir, representa el déficit promedio de ingreso de la población total para satisfacer las necesidades mínimas de bienes y servicios de todos sus integrantes (expresado como proporción de la línea de pobreza), donde el déficit de la población que no es pobre es cero por definición.

Se calcula mediante el Índice de Foster-Greer-Thorbecke (FGT) cuya fórmula es la siguiente:

$$P_{\alpha} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^q \left[\frac{(z - y_i)}{z} \right]^{\alpha}$$

Dónde:

y_i = ingreso per cápita (estimado como el total del consumo del hogar dividido para el número de miembros) del individuo i ($i = 1, 2, \dots, q$), considerando solo a quienes cuyo ingreso es inferior a la línea de pobreza

n = población total

q = número total de pobres

z = línea de pobreza

α (alpha) = número real no negativo, que puede tomar tres valores: 0, 1 o 2.

P es un promedio (sobre la población total, n) de las distancias que separan a individuos u hogares de la línea de pobreza, ponderado por un exponente. El valor del exponente permite

que la misma fórmula dé como resultado la incidencia, brecha y severidad de la pobreza como casos especiales de la medida. Cuando vale uno, P1 representa la intensidad (o brecha) de la pobreza, es decir, el promedio simple de las distancias. (SIISE, sf.)

- **Desigualdad**

El coeficiente de Gini del ingreso es una medida estadística de la desigualdad en la distribución del ingreso de los perceptores individuales que varía entre 0 y 1. Muestra mayor desigualdad mientras se aproxima más a 1, y corresponde a 0 en el caso hipotético de una distribución totalmente equitativa. El coeficiente de Gini se obtiene a partir de la curva de Lorenz, dividiendo el área comprendida entre esa curva y la recta de equidistribución para el área total bajo la recta mencionada.

El coeficiente de Gini resulta de la diferencia de áreas entre la línea de equidad y la curva de Lorenz que se construye a partir del ordenamiento de la población en comparación con el porcentaje de participación del ingreso (podría ser también consumo o cualquier otra variable) total, varía entre 0 y 1 y mientras más cercano a 1 más desigual será la distribución (BCE)

La distribución personal del ingreso mide cómo se reparte el ingreso de un país, región o grupo entre los distintos perceptores de ingresos. La desigualdad en la distribución de un recurso cualquiera (ingreso, tierra, capital, riqueza, etc.) implica que diferentes individuos (u hogares, grupos sociales, etc.) tienen diferentes cantidades de ese recurso. El coeficiente de Gini es una valoración cuantitativa del grado de desigualdad relativa en el acceso a un recurso y es útil para analizar la evolución de la desigualdad en el tiempo o el grado relativo de desigualdad entre regiones o grupos sociales. Es una medida de desigualdad relativa debido a que aumentos o disminuciones de igual proporción en los ingresos de todos los perceptores no cambia el coeficiente de Gini.

3.6 Instrumentos de investigación

3.6.1 Encuesta

La Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) realizada por el INEC permite obtener un perfil económico y social de la población ecuatoriana. En el presente caso se tomarán los datos trimestrales de Desempleo obtenidos en el área urbana.

3.6.2 Observación

La observación constante de la situación económica y social del país ha permitido desarrollar inquietudes sobre la dolarización y sus efectos en el entorno.

Al observar el comportamiento de las distintas variables a lo largo del periodo se puede apreciar una recuperación de la economía, en algunos casos lenta, después de la decisión de dolarizar.

3.6.3 Experimentación

La experimentación es el proceso utilizado para verificar la hipótesis. A través del test de Chow podremos analizar el comportamiento de cada variable con la presencia de la dolarización en cada tendencia. Así podremos comprobar que existe un cambio estructural a partir de esta decisión tomada en el 2000.

3.7 Validez y confiabilidad de instrumentos

El Banco Central del Ecuador, el Instituto Nacional de Estadísticas y Censo y el Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador son responsables de proporcionar datos oportunos, confiables y técnicamente elaborados a la población, de esta manera se asegurará que los instrumentos midan de manera confiable las variables analizadas.

Para la medición de las variables mediante el modelo econométrico explicado anteriormente, se establecerán los niveles de confianza estadísticos necesarios para la investigación.

3.8 Procesamiento de datos

3.8.1 Tabulación

Eviews es un paquete estadístico utilizado para análisis econométrico de series de tiempo. Nos permite manipular las series de tiempo para estimar una ecuación en base a las variables elegidas. El modelo estimado es una regresión conformada por la variable independiente el tiempo, generada en el programa Eviews, y las variables dependientes: PIB, Importaciones, Exportaciones, Inflación, Tasa Activa, Tasa Pasiva y Desempleo.

Mediante Eviews se realiza el Test de Chow, introduciendo previamente la fecha de quiebre, en caso de rechazar la hipótesis nula para cada variable, se concluirá que existe quiebre en la tendencia.

Variable	Programa	Número de observaciones
Producto Interno Bruto	Eviews	84
Importaciones	Eviews	84
Exportaciones	Eviews	84
Inflación	Eviews	84
Tasa Activa	Eviews	84
Tasa Pasiva	Eviews	84
Desempleo	Eviews	84
Subempleo	Eviews	84
Pobreza	Eviews	84
Desigualdad	Eviews	84

3.8.2 Codificación

Tipo	Nombre de la Variable
Económica	<ol style="list-style-type: none">1. Producto Interno Bruto2. Importaciones3. Exportaciones4. Inflación5. Tasa activa6. Tasa pasiva
Social	<ol style="list-style-type: none">1. Desempleo2. Subempleo3. Pobreza4. Desigualdad

CAPÍTULO IV.

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

4.1 Análisis de resultados

Con el fin de lograr los objetivos planteados en esta tesis, se presentó la información obtenida mediante el modelo econométrico realizado en el programa Eviews, junto a gráficas para una mejor comprensión de los resultados.

Se presentan los resultados en base al orden de variables codificadas anteriormente. El estudio está basado en datos previos a la dolarización desde 1990, y posterior a la dolarización hasta el 2010. El corte estructural presentado es en el 2000.

La regresión basada en un modelo log-lin, para los datos en miles de dólares, nos permite conocer la tasa de crecimiento de la variable dependiente a través del tiempo.

$$\ln Y = B_1 + B_2 t$$

Dónde:

B_1 es el coeficiente del intercepto;

y B_2 es la pendiente del modelo, lo que supone que cuando la variable t aumenta, la variable dependiente cambia en $B_2\%$, permaneciendo el resto de variables constantes.

Para estimar la ecuación Eviews utiliza el método de Mínimos Cuadrados Ordinarios, debido que presenta estimadores no paramétricos, insesgados, de varianza mínima y consistentes. Es decir mediante este método se obtienen los mejores estimadores linealmente insesgados.

El coeficiente de determinación (R2) nos permitirá conocer, en el contexto estadístico, el éxito de la regresión para predecir los valores de la variable dependiente en un periodo muestra. Mediante una prueba de residuos en Eviews podemos determinar si existen problemas de autocorrelación serial, en este caso el utilizar datos de una serie de tiempo se presenta este problema debido a la tendencia en términos asociados a un evento anterior. Se introdujo al modelo variables autorregresivas (AR) que ayudaron a perfeccionar el modelo dando solución al problema de autocorrelación de los errores.

Producto Interno Bruto

Dependent Variable: LNPIB Method: Least Squares Date: 05/22/13 Time: 19:55 Sample (adjusted): 1990Q2 2010Q4 Included observations: 83 after adjustments Convergence achieved after 4 iterations				
Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	14.88251	0.301188	49.41276	0.0000
T	0.009286	0.003485	2.664910	0.0093
AR(1)	0.971342	0.032734	29.67391	0.0000
R-squared	0.992967	Mean dependent var	15.30785	
Adjusted R-squared	0.992791	S.D. dependent var	0.180987	
S.E. of regression	0.015367	Akaike info criterion	-5.477754	
Sum squared resid	0.018891	Schwarz criterion	-5.390326	
Log likelihood	230.3268	Hannan-Quinn criter.	-5.442631	
F-statistic	5647.479	Durbin-Watson stat	1.805758	
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.97			

$$\text{LNPIB} = 14.8825064614 + 0.00928612447309 * T$$

Se obtuvieron coeficientes estimados mediante un modelo logarítmico para el Producto Interno Bruto. En este caso el R2 es de 0.99, es decir la variable dependiente está explicada en un 99% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. Para este modelo si pasa un trimestre la tasa de crecimiento del PIB crece un 0.9%.

Importaciones

Dependent Variable: LNM
 Method: Least Squares
 Date: 05/22/13 Time: 20:20
 Sample (adjusted): 1990Q2 2010Q4
 Included observations: 83 after adjustments
 Convergence achieved after 3 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	13.85543	0.166333	83.29939	0.0000
T	0.011955	0.003046	3.924249	0.0002
AR(1)	0.880068	0.054286	16.21168	0.0000
R-squared	0.938972	Mean dependent var	14.34385	
Adjusted R-squared	0.937446	S.D. dependent var	0.316877	
S.E. of regression	0.079254	Akaike info criterion	-2.196855	
Sum squared resid	0.502489	Schwarz criterion	-2.109427	
Log likelihood	94.16948	Hannan-Quinn criter.	-2.161731	
F-statistic	615.4328	Durbin-Watson stat	1.710223	
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.88			

$$\text{LNM} = 13.8554337228 + 0.0119546799774 * T$$

Para el caso de las importaciones se obtuvieron también coeficientes estimados mediante un modelo logarítmico. En este caso el R2 es de 0.93, es decir la variable dependiente está explicada en un 93% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La explicación para este modelo se representa mediante el aumento en 1% en la tasa de crecimiento de las importaciones cuando transcurre un trimestre.

Exportaciones

Dependent Variable: LNX
Method: Least Squares
Date: 05/22/13 Time: 20:34
Sample: 1990Q1 2010Q4
Included observations: 84

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	13.83009	0.016752	825.5617	0.0000
T	0.010225	0.000349	29.33527	0.0000
R-squared	0.913003	Mean dependent var	14.25441	
Adjusted R-squared	0.911942	S.D. dependent var	0.261016	
S.E. of regression	0.077455	Akaike info criterion	-2.254709	
Sum squared resid	0.491945	Schwarz criterion	-2.196832	
Log likelihood	96.69778	Hannan-Quinn criter.	-2.231443	
F-statistic	860.5582	Durbin-Watson stat	0.300035	
Prob(F-statistic)	0.000000			

$$\text{LNX} = 13.8300903706 + 0.0102245444432 * T$$

Para la estimación de coeficientes en las Exportaciones fue necesaria la utilización de una regresión logarítmica. En este caso el R2 es de 0.91, es decir la variable dependiente está explicada en un 91% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tasa de crecimiento de las exportaciones representa el 1% al transcurrir un trimestre.

Inflación

Dependent Variable: INFLACION
 Method: Least Squares
 Date: 06/17/13 Time: 20:08
 Sample (adjusted): 1991Q1 2010Q4
 Included observations: 80 after adjustments
 Convergence achieved after 3 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	30.92898	23.04202	1.342286	0.1835
T	-0.346811	0.371484	-0.933582	0.3535
AR(1)	0.426652	0.086023	4.959764	0.0000
AR(4)	0.421960	0.085038	4.961999	0.0000
R-squared	0.609154	Mean dependent var		16.59425
Adjusted R-squared	0.593726	S.D. dependent var		18.18203
S.E. of regression	11.58916	Akaike info criterion		7.786724
Sum squared resid	10207.45	Schwarz criterion		7.905825
Log likelihood	-307.4689	Hannan-Quinn criter.		7.834475
F-statistic	39.48336	Durbin-Watson stat		1.356665
Prob(F-statistic)	0.000000			

$$\text{INFLACION} = 30.9289824698 - 0.346810939944 * T$$

En este caso el R2 es de 0.60, es decir la variable dependiente está explicada en un 60% por el modelo.

Para esta estimación se utilizó dos variables autorregresivas debido a los cambios en el mes de diciembre que afectan a la tendencia. La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tendencia en la inflación es negativa por lo tanto cuando pasa un trimestre la inflación disminuye en 34% y es negativa precisamente porque la dolarización permitió que ésta disminuya.

Tasa activa

Dependent Variable: TASA_ACTIVIA
Method: Least Squares
Date: 05/27/13 Time: 12:05
Sample (adjusted): 1995Q2 2010Q4
Included observations: 63 after adjustments
Convergence achieved after 3 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	18.68316	1.809334	10.32599	0.0000
T	-0.129146	0.031009	-4.164816	0.0001
AR(1)	0.752374	0.080723	9.320463	0.0000
R-squared	0.891419	Mean dependent var		12.12159
Adjusted R-squared	0.887800	S.D. dependent var		3.182120
S.E. of regression	1.065893	Akaike info criterion		3.011951
Sum squared resid	68.16768	Schwarz criterion		3.114005
Log likelihood	-91.87646	Hannan-Quinn criter.		3.052089
F-statistic	246.2914	Durbin-Watson stat		2.500682
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.75			

$$TASA_ACTIVA = 18.6831643367 - 0.129146274031 * T$$

El R2 es de 0.89, es decir la variable dependiente está explicada en un 89% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tasa de interés activa presenta una disminución a lo largo del periodo analizado. En este caso al transcurrir un trimestre, esta tasa disminuye en 12.9% y es negativa precisamente porque la dolarización permitió que ésta disminuya para lograr igualarse a valores internacionales.

Tasa pasiva

Dependent Variable: TASA_PASIVA
 Method: Least Squares
 Date: 05/27/13 Time: 12:41
 Sample (adjusted): 1995Q2 2010Q4
 Included observations: 63 after adjustments
 Convergence achieved after 4 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	9.282236	2.749469	3.376011	0.0013
T	-0.062233	0.041909	-1.484955	0.1428
AR(1)	0.878255	0.049776	17.64400	0.0000
R-squared	0.947696	Mean dependent var		6.725079
Adjusted R-squared	0.945953	S.D. dependent var		2.564731
S.E. of regression	0.596249	Akaike info criterion		1.850131
Sum squared resid	21.33076	Schwarz criterion		1.952185
Log likelihood	-55.27911	Hannan-Quinn criter.		1.890269
F-statistic	543.5751	Durbin-Watson stat		1.981569
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.88			

$$TASA_PASIVA = 9.28223588567 - 0.0622327756459 * T$$

El R2 para la regresión de la Tasa Pasiva es de 0.94, es decir la variable dependiente está explicada en un 94% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tasa pasiva también representa una disminución al tratar de igualarse a valores internacionales. Al transcurrir un trimestre, la tasa de interés pasiva disminuye en 6.22%.

Desempleo

Dependent Variable: DESEMPLEO
Method: Least Squares
Date: 05/27/13 Time: 12:45
Sample (adjusted): 1990Q2 2010Q4
Included observations: 83 after adjustments
Convergence achieved after 4 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	10.84742	2.443045	4.440123	0.0000
T	-0.030081	0.045188	-0.665689	0.5075
AR(1)	0.867095	0.057066	15.19462	0.0000
R-squared	0.744095	Mean dependent var		9.387062
Adjusted R-squared	0.737697	S.D. dependent var		2.335808
S.E. of regression	1.196296	Akaike info criterion		3.231812
Sum squared resid	114.4898	Schwarz criterion		3.319240
Log likelihood	-131.1202	Hannan-Quinn criter.		3.266935
F-statistic	116.3080	Durbin-Watson stat		2.111933
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.87			

$$\text{DESEMPLEO} = 10.8474222823 - 0.0300810458206 * T$$

El R2 obtenido de la regresión de Desempleo es de 0.74, es decir la variable dependiente está explicada en un 74% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tendencia de desempleo en el país ha presentado un panorama positivo ya que ha logrado disminuirse su valor. La tasa de desempleo disminuye alrededor del 3% al transcurrir un trimestre.

Subempleo

Dependent Variable: SUBEMPLEO
 Method: Least Squares
 Date: 06/17/13 Time: 19:22
 Sample (adjusted): 1990Q2 2010Q4
 Included observations: 83 after adjustments
 Convergence achieved after 3 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	57.06371	4.330456	13.17730	0.0000
T	-0.140691	0.083544	-1.684029	0.0961
AR(1)	0.798133	0.067348	11.85087	0.0000
R-squared	0.723870	Mean dependent var		50.96394
Adjusted R-squared	0.716967	S.D. dependent var		6.919238
S.E. of regression	3.681093	Akaike info criterion		5.479772
Sum squared resid	1084.036	Schwarz criterion		5.567200
Log likelihood	-224.4105	Hannan-Quinn criter.		5.514895
F-statistic	104.8595	Durbin-Watson stat		2.173345
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.80			

$$\text{SUBEMPLEO} = 57.0637067528 - 0.140690821131 * T$$

El R2 obtenido en la regresión del Subempleo es de 0.72, es decir la variable dependiente está explicada en un 72% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tasa de subempleo ha disminuido sin embargo se mantiene en valores altos. La tasa de subempleo disminuye en tan solo 1.4% en el tiempo.

Coeficiente de Gini

Dependent Variable: INDICE_DE_GINI_URBANO
 Method: Least Squares
 Date: 06/17/13 Time: 19:27
 Sample (adjusted): 1990Q2 2010Q4
 Included observations: 83 after adjustments
 Convergence achieved after 4 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	0.512330	0.037336	13.72215	0.0000
T	0.000148	0.000685	0.215951	0.8296
AR(1)	0.875401	0.054992	15.91871	0.0000
R-squared	0.792440	Mean dependent var		0.516277
Adjusted R-squared	0.787251	S.D. dependent var		0.038242
S.E. of regression	0.017639	Akaike info criterion		-5.201934
Sum squared resid	0.024891	Schwarz criterion		-5.114506
Log likelihood	218.8803	Hannan-Quinn criter.		-5.166810
F-statistic	152.7153	Durbin-Watson stat		1.893931
Prob(F-statistic)	0.000000			
Inverted AR Roots	.88			

$$\text{INDICE_DE_GINI_URBANO} = 0.512329714539 + 0.000147853893015 * T$$

El R2 obtenido en la regresión del coeficiente de Gini es de 0.79, es decir la variable dependiente está explicada en un 79% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. La tasa de crecimiento del coeficiente de Gini es 0.014%. Es claro que la crisis económica agudizó la desigualdad en la distribución del ingreso, las condiciones han mejorado sin embargo ha tomado tiempo para que este índice presente un mínimo decrecimiento.

Pobreza

Dependent Variable: POBREZA
Method: Least Squares
Date: 06/17/13 Time: 19:42
Sample (adjusted): 1993Q1 2010Q4
Included observations: 72 after adjustments
Convergence achieved after 3 iterations

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C	27.22983	1.556471	17.49460	0.0000
T	-0.236418	0.031837	-7.425852	0.0000
AR(1)	0.834654	0.056728	14.71320	0.0000
AR(12)	-0.159844	0.056532	-2.827490	0.0062
R-squared	0.921598	Mean dependent var		15.88000
Adjusted R-squared	0.918139	S.D. dependent var		6.362198
S.E. of regression	1.820313	Akaike info criterion		4.089847
Sum squared resid	225.3208	Schwarz criterion		4.216329
Log likelihood	-143.2345	Hannan-Quinn criter.		4.140200
F-statistic	266.4407	Durbin-Watson stat		1.855264
Prob(F-statistic)	0.000000			

$$\text{POBREZA} = 27.22983 - 0.236418 * T$$

El R2 obtenido en la regresión de la variable Pobreza es de 0.92, es decir la variable dependiente está explicada en un 92% por el modelo.

La regresión lineal obtenida presenta parámetros estadísticamente significativos, por lo tanto explican el modelo a través del tiempo. El porcentaje de pobreza a nivel urbano es otro de los valores que se ha logrado reducir mejorando las condiciones de vida. El porcentaje de la variable pobreza disminuye en 23% al transcurrir un trimestre. La estabilidad económica luego de la dolarización proporcionó mejores condiciones sociales disminuyendo la tasa de pobreza en la población del Ecuador.

4.2 Base de datos de indicadores económicos y sociales

Período	Producto Interno Bruto Miles de dólares	Importaciones Miles de dólares	Exportaciones Miles de dólares	Inflación %	Tasa activa %	Tasa pasiva %	Desempleo %	Subempleo %	Coefficiente de Gini	Pobreza %
1990.I	3 259 872.00	999 389.19	869 414.44	13.09	.	.	6.1	54.8	0.461	29.27
1990.II	3 345 295.00	1 110 219.00	993 669.38	24.76	.	.	6.1	54.8	0.461	29.27
1990.III	3 355 336.00	1 017 640.69	947 758.75	35.33	.	.	6.1	54.8	0.461	29.27
1990.IV	3 442 161.50	1 278 565.00	977 452.56	49.52	.	.	6.1	54.8	0.461	29.27
1991.I	3 432 268.25	1 183 585.13	1 005 887.50	12.68	.	.	6.1	50.1	0.5	26.46
1991.II	3 520 865.75	1 293 454.38	1 029 361.19	24.32	.	.	6.1	50.1	0.5	26.46
1991.III	3 559 922.50	1 304 021.00	1 065 423.25	35.86	.	.	6.1	50.1	0.5	26.46
1991.IV	3 561 989.75	1 328 276.25	1 084 824.25	48.98	.	.	8.5	50.1	0.5	26.46
1992.I	3 616 920.25	1 272 080.88	1 130 290.63	10.97	.	.	8.5	59.5	0.49	26.78
1992.II	3 662 326.50	1 404 644.38	1 159 836.25	25.54	.	.	8.5	59.5	0.49	26.78
1992.III	3 654 648.00	1 377 147.00	1 140 731.50	46.87	.	.	8.5	59.5	0.49	26.78
1992.IV	3 643 056.50	1 107 457.25	1 155 763.63	60.22	.	.	8.9	59.5	0.49	26.78
1993.I	3 689 496.25	1 290 692.63	1 152 135.13	8.09	.	.	8.9	59.3	0.52	22.71
1993.II	3 697 101.00	1 290 812.75	1 186 864.38	19.2	.	.	8.9	59.3	0.52	22.71
1993.III	3 747 823.00	1 383 150.88	1 226 851.00	24.24	.	.	8.9	59.3	0.52	22.71
1993.IV	3 738 668.00	1 235 698.00	1 214 188.63	30.96	.	.	8.3	59.3	0.52	22.71
1994.I	3 786 953.50	1 220 688.50	1 248 473.50	8.64	.	.	8.3	57.1	0.479	23.29
1994.II	3 810 579.50	1 364 299.00	1 240 031.88	15.16	.	.	8.3	57.1	0.479	23.29
1994.III	3 943 328.25	1 480 171.88	1 415 973.25	19.76	.	.	8.3	57.1	0.479	23.29
1994.IV	3 974 780.25	1 446 070.50	1 289 348.75	25.38	.	.	7.1	57.1	0.479	23.29
1995.I	3 908 996.75	1 517 035.13	1 339 628.38	6.28	20.01	14.15	7.1	57.2	0.479	17.1
1995.II	4 019 669.75	1 469 725.38	1 374 357.50	12.48	19.76	13.96	7.1	57.2	0.479	17.1
1995.III	3 970 793.50	1 517 875.63	1 348 514.25	17.32	16.75	13.08	7.1	57.2	0.479	17.1

1995.IV	3 979 727.00	1 549 215.38	1 389 685.75	22.77	17.45	10.47	6.9	57.2	0.479	17.1
1996.I	4 002 098.00	1 462 640.88	1 409 160.75	8.05	16.94	10.47	6.9	54.2	0.47	16.4
1996.II	4 011 031.50	1 439 346.25	1 406 124.75	12.47	15.01	10.48	6.9	54.2	0.47	16.4
1996.III	4 061 532.00	1 412 809.50	1 422 934.00	19.47	16.18	9.73	6.9	54.2	0.47	16.4
1996.IV	4 119 120.50	1 381 109.50	1 411 012.00	25.62	14.94	10.09	10.4	54.2	0.47	16.4
1997.I	4 118 899.00	1 476 209.38	1 403 829.25	11.74	13.38	8.5	10.4	51.9	0.469	14.8
1997.II	4 178 628.50	1 507 068.88	1 448 481.00	17.38	13.76	8.35	10.4	51.9	0.469	14.8
1997.III	4 214 658.00	1 598 566.50	1 547 337.00	24.23	12.37	8.44	10.4	51.9	0.469	14.8
1997.IV	4 228 981.50	1 616 337.63	1 492 096.13	30.67	12.1	8.66	9.2	51.9	0.469	14.8
1998.I	4 182 763.00	1 550 536.25	1 444 482.38	11.71	12.73	9.32	9.2	55.5	0.5	24.9
1998.II	4 186 159.25	1 689 223.50	1 421 304.88	22.09	12.55	10.13	8.7	55.5	0.5	24.9
1998.III	4 217 611.50	1 703 992.88	1 383 391.50	30.97	13.15	9.8	10.7	55.5	0.5	24.9
1998.IV	4 223 222.50	1 598 326.25	1 455 960.00	43.4	16.11	11.05	11.8	55.5	0.5	24.9
1999.I	3 972 196.25	1 130 391.75	1 401 237.50	20.24	14.66	10.38	13.2	58.5	0.57	26.72
1999.II	3 884 410.75	878 953.38	1 440 187.50	30.3	17.63	9.98	16.9	58.5	0.57	26.72
1999.III	3 851 039.00	947 996.88	1 446 407.63	37.36	15.22	8.71	16	58.5	0.57	26.72
1999.IV	3 880 350.00	1 035 291.81	1 393 906.63	60.71	15.81	9.53	15.1	60.5	0.57	26.72
2000.I	3 841 203.00	1 073 815.00	1 513 594.00	35.32	15.87	9.42	17	48.8	0.62	24.82
2000.II	3 968 652.00	1 151 432.00	1 476 087.00	65.14	15.37	7.92	14.1	58.2	0.62	24.82
2000.III	4 036 047.00	1 353 114.00	1 508 210.00	77.67	15.56	7.76	13.2	54.6	0.62	24.82
2000.IV	4 087 769.00	1 360 440.00	1 407 720.00	91	14.52	7.7	10.3	49.9	0.62	24.82
2001.I	4 123 021.00	1 368 029.00	1 488 597.00	12.5	15.27	7.17	10.8	53.3	0.534	19.61
2001.II	4 166 706.00	1 485 914.00	1 442 671.00	15.17	15.76	6.92	12.1	47.9	0.534	19.61
2001.III	4 238 827.00	1 577 300.00	1 486 402.00	18.32	14.57	6.74	10.5	41.9	0.534	19.61
2001.IV	4 255 545.00	1 733 202.00	1 441 158.00	22.44	15.1	5.05	8.1	34.9	0.534	19.61
2002.I	4 323 289.00	1 822 730.00	1 425 244.00	4.05	15.42	4.99	8.9	32.65	0.513	13.1
2002.II	4 373 844.00	1 836 980.00	1 445 839.00	6.52	13.93	5.05	8.5	30.54	0.513	13.1
2002.III	4 384 747.00	1 761 729.00	1 500 713.00	7.54	13.52	5.17	9	30.93	0.513	13.1
2002.IV	4 414 790.00	1 773 131.00	1 437 742.00	9.36	12.77	4.97	7.7	30.66	0.513	13.1

2003.I	4 458 140.00	1 736 399.00	1 447 219.00	3.85	11.88	5.2	10.5	49.96	0.56	16.36
2003.II	4 351 812.00	1 723 346.00	1 471 784.00	4.83	12.16	4.83	10	47.87	0.56	16.36
2003.III	4 543 059.00	1 730 709.00	1 667 042.00	5.76	11.29	5.22	10.1	47.54	0.56	16.36
2003.IV	4 769 302.00	1 725 314.00	1 780 640.00	6.07	11.19	5.51	9.7	45.81	0.56	16.36
2004.I	4 789 043.00	1 799 707.00	1 755 669.00	1.2	10.84	4.44	11.9	42.89	0.55	12.42
2004.II	4 871 131.00	1 882 648.00	1 883 125.00	1.91	10.16	4.07	10.5	42.4	0.55	12.42
2004.III	4 894 502.00	1 946 144.00	1 864 501.00	1.82	9.65	3.78	11.3	42.23	0.55	12.42
2004.IV	5 017 553.00	2 054 640.00	1 875 302.00	1.94	8.03	3.97	9.9	42.46	0.55	12.42
2005.I	5 077 429.00	2 079 129.00	1 986 248.00	0.79	9	3.6	11.06	48.23	0.513	11.9
2005.II	5 173 496.00	2 227 185.00	1 978 071.00	1.88	8.88	3.84	10.99	48.47	0.513	11.9
2005.III	5 173 412.00	2 198 476.00	1 956 678.00	2.3	7.77	3.88	10.75	45.25	0.513	11.9
2005.IV	5 322 839.00	2 233 415.00	2 119 393.00	3.14	8.99	4.3	9.3	49.23	0.513	11.9
2006.I	5 322 788.00	2 262 256.00	2 176 722.00	1.85	8.9	3.93	10.43	48.41	0.54	9.05
2006.II	5 384 706.00	2 333 177.00	2 147 340.00	1.54	8.51	4.13	10.73	49.14	0.54	9.05
2006.III	5 426 611.00	2 435 066.00	2 151 595.00	2.38	8.77	4.36	10.41	46.53	0.54	9.05
2006.IV	5 419 196.00	2 524 576.00	2 281 105.00	2.87	9.86	4.87	9.03	45.04	0.54	9.05
2007.I	5 409 437.00	2 580 996.00	2 139 336.00	0.42	9.38	5.33	10.28	45.31	0.55	8.4
2007.II	5 445 862.00	2 506 396.00	2 193 899.00	0.87	8.99	5.23	9.93	40.4	0.55	8.4
2007.III	5 501 580.00	2 463 865.00	2 329 703.00	2.09	8.25	5.4	7.06	51.88	0.55	8.4
2007.IV	5 733 301.00	2 696 897.00	2 288 770.00	3.32	7.75	5.7	6.07	50.23	0.55	8.4
2008.I	5 762 723.00	2 639 858.00	2 328 194.00	3.61	10.43	5.9	6.86	52.27	0.51	7.88
2008.II	5 897 001.00	2 759 711.00	2 378 432.00	7.09	9.59	5.8	6.39	50.13	0.51	7.88
2008.III	5 942 370.00	2 955 026.00	2 281 607.00	8.65	9.31	5.3	7.06	51.43	0.51	7.88
2008.IV	5 927 439.00	2 941 986.00	2 260 825.00	8.83	9.14	5.1	7.31	48.78	0.51	7.88
2009.I	6 032 808.00	2 653 967.00	2 186 720.00	2.28	9.24	5.2	8.58	52.00	0.5	8.76
2009.II	6 020 534.00	2 482 992.00	2 148 807.00	2.86	7.25	5.5	8.34	51.61	0.5	8.76
2009.III	6 025 615.00	2 552 065.00	2 195 087.00	3.12	9.15	5.6	9.06	51.66	0.5	8.76
2009.IV	6 040 498.00	2 703 170.00	2 123 908.00	4.31	9.19	5.4	7.93	50.48	0.5	8.76
2010.I	6 054 832.00	2 854 222.00	2 119 879.00	1.34	9.21	5.1	9.09	51.34	0.5	7.62

2010.II	6 170 788.00	2 997 942.00	2 254 569.00	1.87	9.02	4.6	7.71	50.42	0.5	7.62
2010.III	6 295 772.00	3 086 156.00	2 175 926.00	2.26	9.04	4.3	7.44	49.60	0.5	7.62
2010.IV	6 461 926.00	3 146 630.00	2 301 113.00	3.33	8.68	4.3	6.11	47.13	0.5	7.62

Elaboración: La autora

4.3 Interpretación de datos

Para hacer uso del modelo anterior, fue necesario someterlo a una prueba de estabilidad y así verificar que el modelo además de estar bien especificado tuviera relevancia económica. En los cuadros adjuntos se muestra la prueba de Chow que busca demostrar el quiebre estructural en el año 2000 debido a la adopción del dólar como moneda oficial. Se rechaza la hipótesis de estabilidad estructural cuando la probabilidad del F estadístico es menor que 5%, y en ese caso existe quiebre estructural.

Producto Interno Bruto

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1990Q2 2010Q4

F-statistic	6.251686	Prob. F(3,77)	0.0007
Log likelihood ratio	18.09301	Prob. Chi-Square(3)	0.0004
Wald Statistic	19.23668	Prob. Chi-Square(3)	0.0002

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 5%, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una clara evidencia de quiebre en la serie de tiempo del PIB. La década de los 90s fue un escenario de inestabilidad económica para el país, esto provocó un decrecimiento del PIB de hasta el 6,3% en 1999. Después de la dolarización el crecimiento ponderado de esta variable es de 2,9% registrando los mayores valores en 2004 y 2008. (BCE, 2010)

Importaciones

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1990Q2 2010Q4

F-statistic	3.545814	Prob. F(3,77)	0.0183
Log likelihood ratio	10.74044	Prob. Chi-Square(3)	0.0132
Wald Statistic	11.10721	Prob. Chi-Square(3)	0.0112

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una clara evidencia de quiebre en la serie de tiempo de las importaciones. En 1999 el tipo de cambio se incrementó ocasionando quiebras y moratoria con empresas extranjeras, se deterioraron las importaciones relacionado con el decrecimiento de la economía.

Cuando el Ecuador decide entrar al proceso de dolarización, los importadores han superado el riesgo cambiario por consiguiente comienzan a fluir libremente bienes y servicios extranjeros. En 2001 se presenta un incremento en las importaciones gracias al incremento de la demanda de los consumidores ecuatorianos.

Exportaciones

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints
Varying regressors: All equation variables
Equation Sample: 1990Q1 2010Q4

F-statistic	9.891617	Prob. F(2,80)	0.0001
Log likelihood ratio	18.56178	Prob. Chi-Square(2)	0.0001
Wald Statistic	19.78323	Prob. Chi-Square(2)	0.0001

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una clara evidencia de quiebre en la serie de tiempo de las exportaciones. A partir del 2001 se presenta una tendencia creciente de las exportaciones, empero existe un problema sustancial debido a la dependencia del petróleo y de las exportaciones primarias.

Inflación

Chow Breakpoint Test: 2000Q1

Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1991Q1 2010Q4

F-statistic	7.269156	Prob. F(4,72)	0.0001
Log likelihood ratio	27.13702	Prob. Chi-Square(4)	0.0000
Wald Statistic	36.14120	Prob. Chi-Square(4)	0.0000

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una clara evidencia de quiebre en la serie de tiempo de la inflación. La tasa de inflación es uno de los indicadores que mayores contrastes muestra entre el período 1990-1999 y 2000- 2010. El cambio de moneda fue importante en el cambio de la tendencia, de esta manera luego de la dolarización la inflación logró bajar drásticamente pero de manera lenta hasta ubicarse en 2% en el 2004. (BCE, 2010)

Tasas de interés

Tasa activa

Chow Breakpoint Test: 2000Q1

Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1995Q2 2010Q4

F-statistic	1.048186	Prob. F(3,57)	0.3783
Log likelihood ratio	3.383080	Prob. Chi-Square(3)	0.3362
Wald Statistic	3.644642	Prob. Chi-Square(3)	0.3025

Chow Breakpoint Test: 2004Q1

Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1995Q2 2010Q4

F-statistic	2.873534	Prob. F(3,57)	0.0441
Log likelihood ratio	8.872822	Prob. Chi-Square(3)	0.0310
Wald Statistic	22.50232	Prob. Chi-Square(3)	0.0001

Tasa pasiva

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1995Q2 2010Q4

F-statistic	3.475542	Prob. F(3,57)	0.0217
Log likelihood ratio	10.58329	Prob. Chi-Square(3)	0.0142
Wald Statistic	6.864823	Prob. Chi-Square(3)	0.0763

La tasa de interés activa no tuvo un ajuste inmediato en respuesta a la nueva política monetaria adoptada. La tasa de interés va de la mano con la inflación. En 2000 no se observó un cambio, pero en 2004, año en el que se rechaza la hipótesis nula del test de Chow.

Esto se debió a que, a pesar de que las tasas de interés bajaron, la inflación se colocó por encima de ellas, para finalmente llegar a niveles de un dígito después de casi 4 años.

A partir de la adopción del esquema de dolarización y hasta fines del año 2004, se observó una reducción sostenida de las tasas de interés (especialmente de las tasas activas), consistente con la convergencia de la inflación doméstica a niveles internacionales. En cambio, durante el período 2005-julio 2007, las tasas activas y pasivas referenciales, han tenido una evolución estable. (BCE, 2010)

Desempleo

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1990Q2 2010Q4

F-statistic	3.240721	Prob. F(3,77)	0.0266
Log likelihood ratio	9.869038	Prob. Chi-Square(3)	0.0197
Wald Statistic	6.103817	Prob. Chi-Square(3)	0.1067

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una evidencia de quiebre en la serie de tiempo del desempleo. En 1999 se presentó la cifra más alta de desempleo del período registrando un porcentaje de 14,4%. Después de la dolarización la tasa de desempleo ha bajado pero lentamente sin embargo la tasa en 2010 del 6% presenta una notable mejora en la economía ecuatoriana.

Subempleo

Chow Breakpoint Test: 2000Q1
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1990Q2 2010Q4

F-statistic	3.759468	Prob. F(3,77)	0.0141
Log likelihood ratio	11.34528	Prob. Chi-Square(3)	0.0100
Wald Statistic	12.48617	Prob. Chi-Square(3)	0.0059

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una evidencia de quiebre en la serie de tiempo del desempleo. A finales de 1999 e inicios del 2000 la tasa de subempleo presentó el valor más elevado de 60.5%. Después de la dolarización se ha mantenido a la baja precisamente por el gran número de inmigrantes, sin embargo el subempleo presenta uno de los mayores problemas dentro del mercado laboral al alto número de personas que se encuentran en esta modalidad de trabajo.

Coefficiente de Gini

Chow Breakpoint Test: 2000Q4
Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1990Q2 2010Q4

F-statistic	4.023695	Prob. F(3,77)	0.0103
Log likelihood ratio	12.08723	Prob. Chi-Square(3)	0.0071
Wald Statistic	9.885759	Prob. Chi-Square(3)	0.0196

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una evidencia de quiebre en la serie de tiempo del desempleo. En 1999 el Coeficiente de Gini presentó el valor más alto, después de la dolarización la disminución no ha sido profunda no obstante la tendencia se ha marcado a la baja y el problema de desigualdad se ha tratado de eliminar con el último gobierno.

Pobreza

Chow Breakpoint Test: 2000Q1

Null Hypothesis: No breaks at specified breakpoints

Equation Sample: 1993Q1 2010Q4

F-statistic	6.181996	Prob. F(4,64)	0.0003
Log likelihood ratio	23.52184	Prob. Chi-Square(4)	0.0001
Wald Statistic	21.33747	Prob. Chi-Square(4)	0.0003

Según los resultados obtenidos la probabilidad es menor a 0,05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula y el modelo presenta una evidencia de quiebre en la serie de tiempo del desempleo. Antes de la dolarización precisamente con la crisis este indicador sufre un claro deterioro llegando a máximos históricos, la presencia de la dolarización en la tendencia claramente influyó para que el indicador permanezca en una tendencia a la baja.

4.4 Cumplimiento de objetivos

La dolarización en el país ha sido un proceso de continuo aprendizaje ya que implica adaptarse a un sistema totalmente diferente. Mediante el desarrollo de esta tesis, se logró establecer objetivos que permitan claramente apreciar el impacto económico y social de la dolarización. Mediante el análisis a través de los sucesos en el país se pudo obtener una visión clara del proceso anterior a la dolarización y cómo las variables económicas y sociales presentaron una mejoría después de adoptar la dolarización.

La tesis consistió en tres partes, la primera de ellas el estudio histórico del proceso previo a la dolarización, el análisis del problema, las leyes aplicadas, los gobiernos de turno, el modelo económico aplicado y las causas detalladas de la crisis financiera de 1999.

Una vez analizado el problema que originó la dolarización, la segunda parte consistió en el desarrollo como tal del procedimiento de dolarización, mediante la presentación de la evolución de las variables elegidas con el objeto de tener una apreciación de la influencia de la dolarización en los indicadores macroeconómicos. A partir de la dolarización la economía ha caminado hacia la estabilidad ya que como instrumento monetario y cambiario permitió un mejor desempeño de la economía ecuatoriana.

La tercera y última fase consistió en realizar las pruebas econométricas para obtener los resultados esperados que permitieron comprobar el cambio estructural en las series de tiempo

respectivas. La dolarización frenó la hiperinflación a la que iba a llegar la economía, sin duda la estabilidad y el crecimiento económico del PIB influyó en el mejoramiento de la balanza comercial y el ajuste propio de las tasas de interés, aunque aún permanecen más altas que en el exterior debido al riesgo país. La estabilidad social ha beneficiado a la población reduciendo índices de pobreza y desempleo hasta el 2010.

En general se cumplió con el objetivo principal de esta tesis, proporcionando una importante contribución con un análisis amplio sobre la dolarización, y permitiendo apreciar el impacto que este fenómeno económico ocasionó en la economía del Ecuador.

4.5 Verificación de hipótesis

La hipótesis planteada al inicio de esta tesis de grado fue:

“Adoptar la dolarización en el Ecuador incidió de manera significativa en los indicadores económicos y sociales del país durante el período 2000- 2010”.

En base a los análisis teóricos y econométricos realizados en esta tesis pudimos apreciar el cambio en la economía del país. La dolarización logró frenar las graves consecuencias que el país hubiera tenido debido a la crisis de 1999. Se logró controlar y preservar los principales indicadores económicos y sociales algunos de inmediato y otros a lo largo de los años.

Las cifras muestran un panorama favorable, según Arízaga (2006), existe mayor transparencia en información sobre instituciones públicas y privadas; hay una focalización de la opinión pública sobre aspectos claros de la economía. Antes la discusión era si había o no que devaluar y el nivel en que debían estar las tasas de interés; hoy se discute sobre el mal funcionamiento de la aduanas, del sector eléctrico, de temas que son el real sustento de la base del progreso económico.

CAPÍTULO V.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones

- La década de 1990 se caracterizó por una serie de crisis que afectaron las economías de varios países. En 1994 la crisis mexicana tuvo repercusiones debido a la salida masiva de capitales en mercados emergentes. La crisis asiática en 1997 y la crisis rusa de 1998 provocaron un pánico al contagio financiero en el resto del mundo.
- En este periodo el país manejó una serie de reformas estructurales, los gobiernos buscaron la liberalización y apertura de mercado a través de la reforma a varios cuerpos legales. El país presentó inestabilidad política, social y económica llegando a niveles cercanos de hiperinflación al final de la década; todo esto acompañado de catástrofes naturales, conflictos bélicos y el descontento social. El sucre perdió su valor e identidad y en enero de 2000 se adoptó la dolarización a una paridad de 25000 sucres por dólar.
- El Ecuador atravesó una de las crisis más profundas en América Latina, el deterioro de los indicadores económicos sumieron al país en la pobreza, desempleo, quiebre de innumerables empresas, deterioro en la salud, educación y calidad de vida.
- El Banco Central no tuvo más opción que convertirse en un organismo con el rol de prestamista de última instancia para posibilitar la reestructuración del sistema bancario.

- El feriado bancario fue uno de los atracos más terribles realizados a la población ecuatoriana. A inicios del año 99 la situación económica y financiera del país era dramática, los detonantes de la inflación y de la depreciación del sucre obligaron al gobierno a mantener los depósitos de la población drásticamente congelados para así poder proteger al sistema financiero, preservar la reserva monetaria y evitar que la inflación siga aumentando.
- La Comisión Investigadora de la Crisis Económica y Financiera anunció en 2010 que el país perdió más de 8000 millones de dólares debido a la crisis de 1999, sin cuantificar el sinnúmero de personas suicidadas y que emigraron fuera del país.
- La dolarización significó mucho más que un nuevo sistema económico, simboliza un cambio institucional profundo donde la moneda pierde la dimensión de instrumento de coordinación económica y social. La esperanza en la economía cuando se adoptó una nueva moneda en el país representaba lograr una disminución inmediata de los niveles inflacionarios, de las tasas de interés creando un ambiente de estabilidad y confianza.
- Hasta finales de la década los indicadores económicos reflejaron la inestabilidad política y económica que se vivía, las variables no fueron trabajadas por los gobiernos de turno y más bien fueron arbitradas con intereses netamente políticos.
- La economía ecuatoriana se contrajo en alrededor de 7.2% para finales de 1999, la inflación subió hasta 91%. La demanda interna disminuyó creando un aumento del desempleo en 17% en las ciudades principales y del subempleo del 60.5%.
- La dolarización no representa un fin, ya que simplemente fue una decisión tomada como herramienta para solucionar los problemas económicos que tenía el país en ese instante. Así como se recibieron beneficios hubo costos necesarios para adaptar el sector social, financiero y económico a un nuevo sistema monetario, un esquema monetario que por sí solo no puede solucionar los graves desequilibrios en la economía.

- Han pasado ya diez años a partir de la decisión de dolarización en el país y a pesar de la crítica en la etapa inicial el resultado en los indicadores macroeconómicos ha sido favorable. La vigencia de la dolarización en el Ecuador ha cambiado los patrones de comportamiento en la economía y en la población.
- Es necesario realizar un análisis de todos los indicadores económicos ya que el crecimiento económico no es el desenlace; el Ecuador debe llegar a un desarrollo económico real. Inevitablemente se ha reducido el riesgo cambiario, la posibilidad de devaluar la moneda a conveniencia de intereses de gobiernos; aumentando así la necesidad inmediata de buscar reformas de productividad. Es preciso que Ecuador evolucione su actividad económica primaria hacia la industrialización y mejoramiento de procesos alcanzando mayor valor agregado de los productos y realmente obteniendo competitividad en el mercado mundial.
- Cabe señalar que el análisis estructural implementado en el comportamiento de las variables macroeconómicas refleja un quiebre en el 2000, los indicadores muestran una tendencia de mejoramiento en el ritmo de crecimiento de la economía es decir la economía realmente presentó un cambio en su tendencia de manera positiva comprobando fehacientemente la hipótesis presentada en esta investigación.
- Durante estos diez años de análisis en dolarización se puede concluir que el objetivo planteado al inicio de reducir la inflación a un dígito se ha logrado cumplir. La cifra de inflación logró bajar de casi un 100% al 4.3% en 2010.
- Cabe recalcar que existieron shocks internacionales fuertes como fue la crisis inmobiliaria en Estados Unidos y España que no consiguieron golpear de manera significativa a la economía del Ecuador y a pesar de esto el crecimiento del producto en 2009 alcanzó un 2.6 %.

5.2 Recomendaciones

- La inestabilidad política y las malas decisiones para manejar al país han ocasionado una serie de desequilibrios en la economía del país. Es necesario por tanto que la población ecuatoriana elija y exija a sus mandatarios de manera responsable para que ellos tomen decisiones bajo un análisis coherente en respuesta a las necesidades del país.
- Se debe abandonar la idea paradigmática de que la dolarización se mantiene gracias a los altos precios del petróleo, ya que la economía ecuatoriana manejada en el sector primario ha dependido de acciones externas desde antes de la dolarización.
- La política de Estado debe estar enfocada en mejorar la productividad, el gobierno deberá crear programas impulsando la tecnología, capacitación, financiamiento y competitividad en la producción para garantizar un equilibrio a largo plazo generando bienes y servicios exportables.
- Con la dolarización se pierde el poder de devaluar la moneda y obtener beneficios gracias al señoreaje. La disciplina fiscal es imprescindible para que al no tener la posibilidad de emitir moneda se adquiera la responsabilidad de preparar directrices para mantener la estabilidad macroeconómica.
- La teoría de liberalización aplicada no solo fue desmentida por la historia si no que la misma teoría económica la ha refutado. El gobierno ecuatoriano deberá manejar reglas claras para los actores financieros. En el área de supervisión se han logrado cambios y mejoras para evitar una crisis financiera similar a la de 1999.
- El gobierno deberá proveer un clima favorable para la inversión, buscando nuevos mercados y promoviendo el desarrollo de áreas estratégicas en el país, ya que se ha dejado de lado este importante rubro, y en 2010 la inversión extranjera directa llegó apenas a 163.1 millones de dólares, después de haber alcanzado su pico en 2008 con 1057.8 millones de dólares gracias a la inversión realizada para la explotación de Minas y Canteras.

- Los indicadores sociales son los que más se deterioran al presentarse problemas económicos en un ambiente de crisis; se hace imprescindible por lo tanto mantener una situación en el país de estabilidad macroeconómica y tasas de crecimiento sostenibles.
- El país no ha contado con un modelo de desarrollo definido, las políticas creadas a largo plazo permitirán la planificación ordenada y responsable para mantener la estabilidad y perfeccionar una alternativa de desarrollo para el país previamente estudiada.
- El Ecuador no presenta un problema por la moneda adoptada son problemas estructurales que si se trabajan y solucionan permitirán una dolarización vigente y sostenible que ayude al desarrollo del país.

BIBLIOGRAFÍA

- Acosta, A. (2006). *Breve Historia Económica del Ecuador*, Quito: Corporación Editora Nacional.
- Acosta, A., Juncosa, J. (2000). *Dolarización: Informe Urgente*, Quito: ILDIS-Abya-Yala.
- Ayala, R. (2003). *La dolarización ecuatoriana bajo la perspectiva del Profesor Steve Hanke: recomendaciones de reformas*, Flar: Estudios Económicos
- Arguello, C. (Sf). *Dolarización y su impacto en exportaciones y tasas de interés*, Tesis de maestría no publicada, Pontificia Universidad Católica de Chile, Santiago.
- Banco Central del Ecuador. (2010). *La economía ecuatoriana luego de 10 años de dolarización* . Recuperado el 2010 de noviembre de 30, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anios.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Sf). *Dolarización* . Recuperado el 20 de enero de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/dolarizacion.html>
- Beckerman, P. (2003). *Crisis y Dolarización en el Ecuador*. Washington: The World Bank.
- Brea , H., Dávalos, M. E., & Santos , I. (2001). *La dolarización: Evaluación teórica y práctica* . Centro de Investigación Económica de las Antillas .
- Cabezas, M., Egüez , M., Hidalgo , F., & Pazmiño, S. (2001). *La dolarización en el Ecuador . Un año después*. Recuperado el 30 de Noviembre de 2011, de <http://www.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/pdf/Cabezas%20et%20al.pdf>
- Castro , J., Mejía , F., Morales, A., & Soriano, G. (2010). *Evaluación de la política de dolarización en El Salvador, su impacto y la posibilidad de un proceso de reversión*. Tesis de Licenciatura no publicada, Universidad Centroamericana “José Simeón Cañas”, Antigua Guatemala .
- Correa, R. (2010). *De Banana Republic a la No República* . Colombia: Mondadori S.A .

- Chow, G. (1960). Test of Equality between sets of coefficients in two linear regressions. Jstor: Econometría.
- Delgado, D. (2000). *Atraco Bancario y dolarización*, Quito: Gallo Rojo.
- Económica, D. d. (2011). *Estadísticas Macroeconómicas: Presentación Estructural 2011*. Recuperado el 12 de febrero de 2012, de <http://www.bce.fin.ec/frame.php?CNT=ARB0000019>
- Gastambide, A. (2010). *El camino hacia la dolarización en el Ecuador*. Quito: Flacso.
- Ginatta, J. (2005). *La dolarización en el Ecuador*. Recuperado el 4 de diciembre de 2011, de http://www.dolarizacionecuador.com/index.php?option=com_content&task=view&id=14&Itemid=28
- Larrea, C. (2004). *Dolarización y desarrollo humano en el Ecuador*. Iconos, Revista de Ciencias Sociales, 43-53.
- Larrea, C. (2004). *Pobreza, Dolarización y Crisis en el Ecuador*. Quito: Abya-Yala.
- Ley para la Transformación Económica del Ecuador*. (2000). Registro Oficial No. 33. Recuperado el 15 de mayo de 2013, de http://www.oas.org/juridico/spanish/mesicic2_ecu_anexo36.pdf
- Memoria Crisis Bancaria [en línea], Ministerio de Cultura del Ecuador. Disponible en: <http://www.memoriacrisisbancaria.com/index.php>
- Marconi, S. (2001). *Macroeconomía y Economía Política en dolarización*. Quito : Abya-Yala.
- Naranjo, M. (s.a). *Del patrón oro a la dolarización en el Ecuador*. Quito: Centro de Publicaciones PUCE.
- Naranjo, M. (2001). *Hacia la Dolarización oficial en el Ecuador: su aplicación en un contexto de crisis*. Ecuador: Dirección de Estudios, Banco Central del Ecuador.
- Orellana, M. (2011). “*Hechos estilizados del ciclo económico de Ecuador: 1990-2009*”. Universitas 15. Julio/Diciembre. 53-84.
- Ortiz, G. (1981). *La Dolarización en México: Causas y consecuencias*. Recuperado el 12 de febrero de 2012, de <http://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-discursos/publicaciones/documentos-de-investigacion/banxico/%7B73660449-DB99-5875-580F-089CCA4279BF%7D.pdf>
- Paz y Miño, J. (2001). *La fundación del Banco Central del Ecuador y su significado histórico a los 75 años*. Quito.
- Paredes, P. L. Ed (2000). *El libro de la dolarización*. Quito.

- Paredes, P. L. (2004). *La dolarización Un amor eterno?* Ecuador: Grupo Santillana .
- Paredes, P. L. (2005). *La dolarización (con sus pros y contras), sí ha sido útil. Perspectiva*, 2-6.
- Schuldt, J. (2000). *Dolarización oficial de la economía: un debate en once actos*. Lima, Perú: Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico.
- Schuler, K. (s.f.). *El futuro de la dolarización en Ecuador* . Recuperado el 3 de diciembre de 2011, de <http://www.hacer.org/pdf/DolarIEEP2.pdf>
- Vos, R., León, M. (2003). *Dolarización, dinámica de exportaciones y equidad: ¿cómo compatibilizarlas en el caso de Ecuador?* Recuperado el 5 de junio de 2012, de http://www.siise.gob.ec/siiseweb/PageWebs/pubsii/pubsii_0048.pdf
- Vos, R, Taylor, L, Paes, R. (2002). *Economic, Liberalization, Distribution and Poverty: Latin America in the 1990s*. UK: Edward Elgar Publishing.